

REHASPORTNEWS

AUSGABE 11-2022

POWERED BY SCHRANZ CONTROL

Schranz Control
UNTERNEHMENSBERATUNG IM GESUNDHEITSSPORT

BACK TO NORMAL!

Mindset für
Gesundheitssport-
anbieter

Grundlagen des Gesundheitssports

Besinnung auf Kernkompetenzen,
RVP-Business-Konzepte, Experten-Tipps

Digitalisierung im Gesundheitssport

Automatische Abrechnung, Marketing in allen
Facetten, Software und Abläufe

Gemeinsam in die Zukunft

RVP-Netzwerk, Kooperationen,
RVP-APP, SC-Onlineshop

Kooperationspartner von



Sag mal ...

Unser Chatitorial mit Bernd und Klaus



Bernd Schranz

Vorsitzender RehaVitalisPlus e.V.



Reha-Klaus

Redaktion RSN

Hallo Bernd, ich hoffe, es geht Dir gut?! 😊

Hallo Klaus! Ja, danke ... bin gerade in Gedanken. 🤔

Und darf man wissen, worüber Du gerade nachdenkst?

Na ja, bei der momentanen Situation sollte man sich schon Gedanken darüber machen, wie man sein Unternehmen durch den Sturm führt.

Hmm, eine Sache, die mir schon länger im Kopf herumgeht: Der Reha- und Gesundheitsbranche muss es doch gleichbleibend oder sogar verbessert gut gehen.

Wie meinst Du das?

Na ja, trotz Kriege, Inflation, Energiekosten etc. – krank oder pflegebedürftig werden die Menschen doch unabhängig davon. Oder sehe ich das falsch?

Ja, das stimmt. Aber es ist manchmal nicht so leicht für die Patienten, das richtige Unternehmen zu finden.

Aber es gibt doch genügend Reha- und Gesundheitsstudios ...

Ok, mal ungeschönt gesagt: nicht jedes Unternehmen macht dies auch für die Zielgruppe bekannt.

Kannst du mir dafür ein Beispiel geben?

Klar, zum Beispiel ist Rehasport für viele Anbieter wie das 5. Rad am Wagen. Oft fehlt das richtige Mindset und die Ausrichtung auf die Zielgruppe der Rehasportler.

Ok, verstehe. Du meinst die Ausrichtung auf die Kunden im Bereich Geschäftsmodell-Marketing, Ausbildung der Mitarbeiter und das passende Konzept dazu?

- 03 News & Termine
- 04 Geschäftsmodell Gesundheitssport
- 07 Standorte
- 09 Verbände
- 10 Service im digitalen Zeitalter
- 11 Digitales Marketing
- 13 Automatische Abrechnung
- 15 5 Fragen an
- 17 Trainingsgeräte
- 18 Businesskonzepte
- 19 RVP-Gesundheits-treppe
- 21 Konzept RehaBox®
- 22 Kooperationspartner
- 23 RehaBox®-Konzeptpartner
- 24 Kooperationspartner-Treff
- 25 Experten-Tipps
- 37 Good News
- 39 RVP-Team

Jap! Das hast Du auf den Punkt gebracht!

Aber der Einstieg ist doch durch die KV wie geschaffen dafür, dass die Ärzte uns empfehlen und die Patienten schicken.

Ja, der Einstieg über die KV oder Prävention ist durch die finanzielle Unterstützung der KK quasi für den Kunden kostenfrei.

Das klingt gut, können wir damit auch die momentan steigenden Energiekosten auffangen?

Leider nein. Zum Mindset des Rehasports gehört es dazu, dem Kunden die Vorteile eines zusätzlichen Gesundheitstrainings zu erklären und dieses für ihn individuell durchzuführen.

Also besteht die Aufgabe der Berater darin, die „IGeL-Leistungen“ für den Kunden gut zu ermitteln?

Ja. Die tun dem Kunden auf den ersten Blick weh. Aber wenn er erkennt, dass es sich hier um ein betreutes MGT (medizinische Gesundheitstraining) handelt, dann erkennt er schnell den Vorteil darin, seine Beschwerden loszuwerden.

Fazit: Wir müssen uns wieder auf unsere Kernkompetenzen besinnen und diese dann kommunizieren und in die Tat umsetzen! 💪

Klingt nach einem perfekten Plan! 🤖 Das unterschreibe ich sofort. 👍

Das Ergebnis des Chats und die Lösungen finden Sie in dieser Ausgabe und den nächsten Ausgaben.

News Ausbildungen

TERMINE

Orthopädie-Lehrgang

- Ausbildung zum Übungsleiter für Rehasport im Profil Orthopädie
- Zugangsvoraussetzungen: Berufsurkunde
- Zielgruppe: ÜL C, Spowis, Fitnesstrainer nach Anfrage

DÜSSELDORF 1

PM Online	23.01.2023
M1 Online	23.01.2023
M2 Online	24.01.2023
M3 Online	24.01.2023
M4 Online	25.01.2023
M5 Online	26.01.2023
M6 Online	27.01.2023
Tag 1 Live	28.01.2023
Tag 2 Live	29.01.2023
Tag 3 Live	04.02.2023
Tag 4 Live	05.02.2023

DÜSSELDORF 2

PM Online	17.04.2023
M1 Online	17.04.2023
M2 Online	18.04.2023
M3 Online	19.04.2023
M4 Online	19.04.2023
M5 Online	20.04.2023
M6 Online	21.04.2023
Tag 1 Live	22.04.2023
Tag 2 Live	23.04.2023
Tag 3 Live	29.04.2023
Tag 4 Live	30.04.2023

DÜSSELDORF 3

PM Online	12.06.2023
M1 Online	12.06.2023
M2 Online	13.06.2023
M3 Online	13.06.2023
M4 Online	14.06.2023
M5 Online	15.06.2023
M6 Online	16.03.2023
Tag 1 Live	24.06.2023
Tag 2 Live	25.06.2023
Tag 3 Live	01.07.2023
Tag 4 Live	02.07.2023

DÜSSELDORF 4

PM Online	13.11.2023
M1 Online	13.11.2023
M2 Online	14.11.2023
M3 Online	14.11.2023
M4 Online	15.11.2023
M5 Online	16.11.2023
M6 Online	17.11.2023
Tag 1 Live	18.11.2023
Tag 2 Live	19.11.2023
Tag 3 Live	25.11.2023
Tag 4 Live	26.11.2023

KARLSRUHE 1

PM Online	05.06.2023
M1 Online	05.06.2023
M2 Online	06.06.2023
M3 Online	06.06.2023
M4 Online	07.06.2023
M5 Online	08.06.2023
M6 Online	09.06.2023
Tag 1 Live	10.06.2023
Tag 2 Live	11.06.2023
Tag 3 Live	17.06.2023
Tag 4 Live	18.06.2023

KARLSRUHE 2

PM Online	16.10.2023
M1 Online	16.10.2023
M2 Online	17.10.2023
M3 Online	17.10.2023
M4 Online	18.10.2023
M5 Online	19.10.2023
M6 Online	20.10.2023
Tag 1 Live	21.10.2023
Tag 2 Live	22.10.2023
Tag 3 Live	28.10.2023
Tag 4 Live	29.10.2023

Yoga-Lehrgang *NEU*

- Mit Yoga im Rehasport zu mehr Mobilität und Kraft
- Nähere Infos beim RSD

DÜSSELDORF

PM Online	24.04.2023
M1 Online	24.04.2023
M2 Online	25.04.2023
M3 Online	25.04.2023
M4 Online	26.04.2023
M5 Online	26.04.2023
M6 Online	27.04.2023
M7 Online	28.04.2023
Tag 1 Live	06.05.2023
Tag 2 Live	07.05.2023
Tag 3 Live	12.05.2023
Tag 4 Live	13.05.2023
Tag 5 Live	14.05.2023

Grundlagen-Lehrgang

- Grundlagenausbildung für Einsteiger und Interessenten ohne anerkannte Vorqualifikation im Bereich Sport und Bewegung
- Zugangsvoraussetzung: keine
- Zielgruppe: Einsteiger

DÜSSELDORF

M1 Online	20.02.2023
M2 Online	21.02.2023
M3 Online	21.02.2023
M4 Online	22.02.2023
M5 Online	22.02.2023
M6 Online	23.02.2023
M7 Online	24.02.2023
M8 Online	24.02.2023
Tag 1 Live	04.03.2023
Tag 2 Live	05.03.2023
Tag 3 Live	11.03.2023
Tag 4 Live	12.03.2023

KONTAKT



Bei Fragen und Anliegen wenden Sie sich gern an:

Niklas Arnold
Leiter Ausbildung

Tel.: 0211 / 99 540 439
E-Mail: n.arnold@schranz-control.de
www.rehavitalisplus.de

Impressum

Herausgeber:
Vitalis Verwaltungs GmbH
Prof.-Oehler-Straße 7
D-40589 Düsseldorf
Telefon 0211 / 99 540 439
Fax 0211 / 79 14 48
Mail info@schranz-control.de

Koordination und Redaktion:
Friedo Hannemann
Anschrift: Redaktion Schranz Control
Prof.-Oehler-Straße 7, 40589 Düsseldorf

Layout: Indra Siemsen, www.pixylon.de
Druck: Rheinisch-Bergische Druckerei,
Zülpicher Straße 10, 40549 Düsseldorf
Telefon: 0211 / 505-0

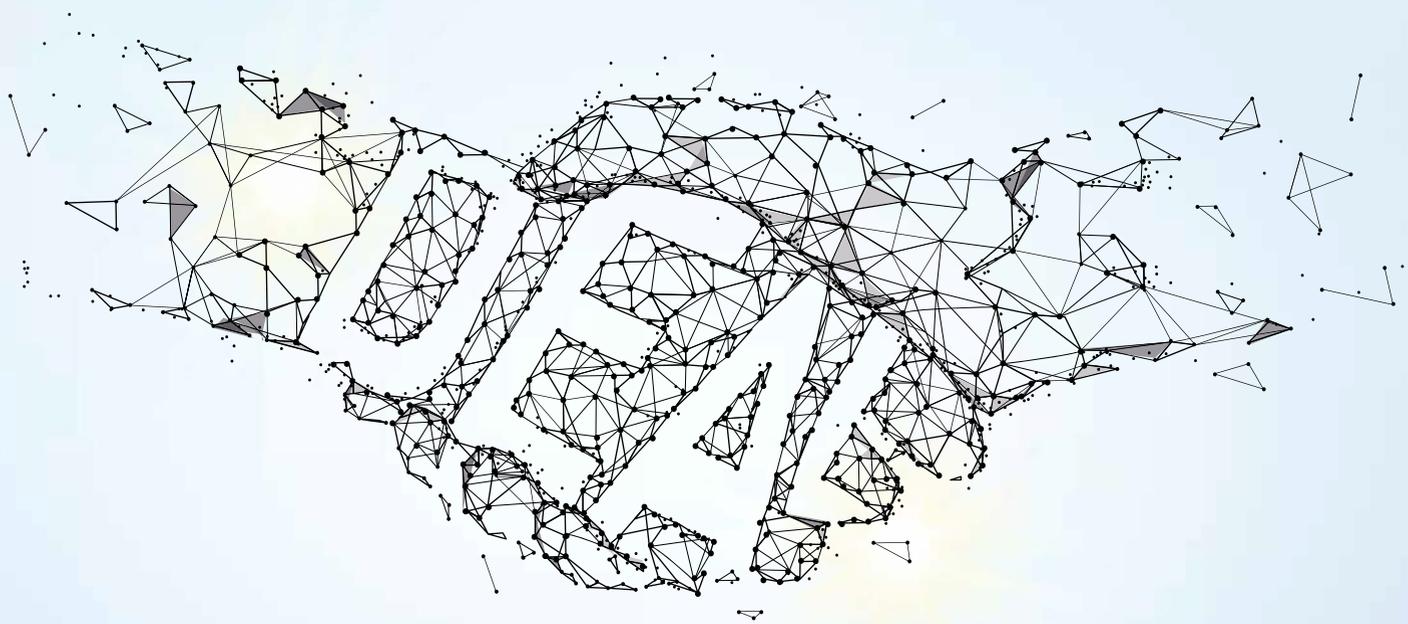
Erscheinungsweise: halbjährlich mit einer Gesamt-Auflage von 15.500 Exemplaren.
Die Redaktion übernimmt keine Haftung für unverlangt eingesandte Manuskripte, Fotos und Illustrationen.

Bildquellen: iStock/Who_I_am; iStock/Tuadesk; shutterstock/Sharomka; shutterstock/ismagilov; 123RF/Nongnuch Leelaphasuk; noventi; for me do; shutterstock/Pressmaster; 123RF/gstockstudio; Gantner; ETL | Advimed Rinke; GYMwood; seca; GENKI VITAL; Jentschura; Magicline; shutterstock/Kolonko; RehaVitalisPlus; Schranz Control

Diese Ausgabe und alle in ihr enthaltenen Beiträge sind urheberrechtlich geschützt. Mit Ausnahme der gesetzlich zugelassenen Fälle ist eine Verwertung ohne Einwilligung des Verlages strafbar. Alle Anbieter von Beiträgen, Fotos und Illustrationen stimmen der Nutzung in den Ausgaben des Gesundheitsboten im Internet, auf DVD sowie in Datenbanken zu.

Ihr Geschäftsmodell und unsere Business-Konzepte – ein unschlagbares Team

Manchmal braucht man im Leben und Spiel einzelne Bausteine und ein anderes Mal einen kompletten Baukasten. So geht es uns doch auch im Business – die Mischung aus schneller Hilfe und komplexen Lösungen. RVP kann Ihnen beides zur Verfügung stellen.



Unsere Kurzvorstellung, wer wir sind:

Hallo, wir sind RehaVitalisPlus e.V. (RVP e.V.) – der größte Rehasport-Verein Deutschlands. Wir betreuen mittlerweile 718 Standorte. Mit unserer 15-jährigen Geschäftserfahrung sind wir zum Experten für Reha- und Gesundheitssport aufgestiegen und der Ansprechpartner in der Gesundheitsbranche.

Wir helfen unseren Standorten dabei, von Anfang an alles richtig zu machen. Ziel ist es, in kurzer Zeit ein erfolgreiches Geschäftsmodell mit einem unwiderstehlichen Angebot im Gesundheitssport zu konzipieren, das sie auch vom lästigen Konkurrenzdruck befreien kann. Ebenso helfen wir Unternehmern bei der Wertsteigerung ihres Unternehmens!

Wir forschen und entwickeln für Sie

Unsere eigenen Studios im Düsseldorf dienen als Testunternehmen für Fortschritt und Entwicklung. Hier wird alles vorher auf Herz und Nieren geprüft, getestet und auf Brauchbarkeit analysiert, bevor wir es Ihnen empfehlen. Das Vitalis Gesundheitszentrum in Düsseldorf-Benrath hat sich so mittlerweile zum Premium-RehaBox®-Studio in Deutschland etabliert.

Aber auch schlechte Erfahrungen, wo wir dummerweise immer nur Zeit gegen Geld getauscht haben und die „PS nicht auf die Straße gebracht haben“, führten uns Schritt für Schritt zu einem erfolgreichen Business-Konzept. Hinzu kam der harte Wettbewerb, die Ungläubigkeit

anderer Unternehmen und des Anfangs belächelten Ruf in der Gesundheitsbranche.

Die Erkenntnisse daraus:

Der Grund, warum man zu wenig Umsatz und Ertrag macht, liegt schlicht und ergreifend

... an einem nicht vorhandenen Geschäfts-Modell!

... oder an einem schlechten Geschäfts-Modell!

... oder besser, an einem NICHT PRÄZISE FERTIG GEDACHTEN Geschäfts-Modell!

Zur aktuellen Situation:

Inflation - Kriege - Energiekosten etc. – also auch unternehmerisch stürmische und oft auch nicht planbare Zeiten. Was ist zu tun? Vielleicht ist es die richtige Zeit, das eigene Geschäftsmodell zu überdenken und auf die aktuellen Situationen anzupassen. Agieren statt reagieren.

Wenn Sie in der Reha- und Gesundheitsbranche tätig sind, haben Sie zu mindest gute Voraussetzungen – Systemrelevanz ist das Zauberwort –, da Menschen auch trotz widriger Umstände in der Welt leider krank werden. Durch die vom Arzt ausgestellte Krankenverordnung (KV) sucht der Kunde nun den Spezialisten auf dem Markt, und wir sollten der richtige Ansprechpartner sein.

**EINZELNE
KONZEPT-MODULE**

Zertifizierung, Ärzte-Akquise,
Marketing, Schulung & Ausbildung



**INDIVIDUELLES
KONZEPT**

Individuelle Paketlösungen
aus verschiedenen Modulen



**PREMIUM-
ALL INCLUSIVE-KONZEPT**

RehaBox®-Branding
und Lizenz



Zum möglichen Relaunch Ihres Geschäftsmodells ein paar grundsätzliche Gedanken:

Wir von RVP, in Zusammenarbeit mit Schranz Control, arbeiten nicht mit blanken Theorien und Wunschvorstellungen ohne Klarheit, was wirklich der Engpass wäre. Ihr Businessplan ist der letzte und nicht der erste Schritt, bevor wir vielleicht gemeinsam starten!

Was macht nun ein erfolgreiches Geschäftsmodell aus, das sich nicht als „flache Geschäftsidee“ herausstellt, die keine Chance auf Finanzierung hat und sowieso dem ersten Wettbewerbsdruck zum Opfer fällt?

Die Überlebensfähigkeit Ihres Business hängt entscheidend von der Qualität der Fragen ab, die Sie sich zu Ihrem Unternehmen stellen oder gestellt haben! Oder bringen wir es doch ganz einfach mal auf den Punkt: Scheitern Sie nicht, weil Sie Ihr Geschäfts-Modell nicht fertigdenken!

Wie bewerkstelligen es denn nun die wirklich erfolgreichen Unternehmer?

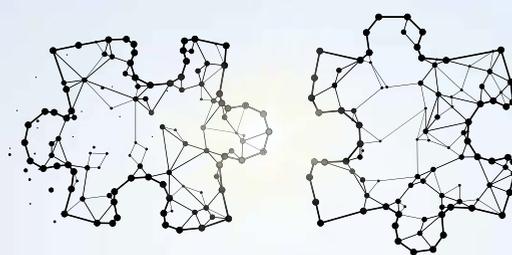
Manchmal wirkt es für Außenstehende fast magisch ... Manchmal fragt man sich, warum das immer anderen und nicht einem selbst gelingt? Manchmal fragt man sich, warum die anderen so ein „Glück“ haben, während man selbst scheinbar immer noch auf dem „Holzweg“ bist? Manchmal dreht man sich auch mit der eigenen Idee im Kreis!

Die Lösung:

Exakt geplante und präzise ausgeführte Arbeit – eben professionell wie „Gesundheitssport mit

System“. Und für diese Arbeit haben 85 % aller Unternehmen keine Zeit, Lust oder Müße und es dadurch einfach nicht machen.

Ich höre die Frage in Ihrem Kopf, wie das nun genau gehen soll. Genau an dieser Stelle kommen wir mit unseren verschiedenen und individuellen Business-Konzepten zum Einsatz und wollen Ihnen die Möglichkeit geben, Ihr Unternehmen weiter auf die Erfolgsspur zu führen.



Wir versprechen Ihnen, dass sich diese Investition Ihrer Zeit je nach dem Hebel Ihres Unternehmens vielfach auszahlen wird – was doch Ihr eigentliches Ziel ist, oder? Wir nehmen Ihnen das Problem ab, nicht zu wissen, an welchen Stell-schrauben Sie genau drehen müssen und wie genau Sie das machen können.

Sie bekommen, quasi zum Mitschreiben, einen exakten individuellen ausgearbeiteten Business-Fahrplan. Somit geben wir Ihnen damit den Kompass in die Hand, mit dem Sie sich dann schnurstracks in die Richtung Ihres Ziels entwickeln können.

Die Win-Win-Situation:

Wir wollen offen zu Ihnen sein. Wir sind dann erfolgreich und partizipieren davon, wenn Sie erfolgreich den Reha- und Gesundheitssport umsetzen. Also helfen wir Ihnen, davon wegkommen, dass Sie in Ihrem Business nur gerade so viel verdienen, dass Sie es nicht schließen müssen, konsequenterweise aber schließen sollten. Also leider auch viel zu wenig, um richtig gut davon zu leben, geschweige denn die ursprüngliche Geschäftsvision leben zu können.

Der kluge Alfred Einstein hat schon gesagt: „Wenn man weiterhin genau das tut, was man bisher gemacht hat, dann wird man auch weiterhin die gleichen Ergebnisse erzielen, die man bisher erzielt hat“.

Also nicht mit „Nebenkriegs-Schauplätzen“ beschäftigen – wir stellen in der Analyse die richtigen Fragen und geben obendrein auch noch die richtigen Antworten und Lösungen, die Sie gewinnbringend von Ihren Wettbewerbern unterscheiden. (Und darauf achten auch Banken und Investoren.)

Sondern von Anfang an oder ab sofort alles richtig machen! Vereinbaren Sie einen unverbindlichen und kostenlosen Beratungstermin bei unseren Unternehmensentwicklern, und wir denken zusammen Ihr Geschäftsmodell zu Ende!

**VIELE GRÜßE VON DEN SPEZIALISTEN
DES REHA- UND GESUNDHEITSSPORTS
RVP UND SCHRANZ CONTROL**

excio Trainingsgeräte

Ihr Partner für Gesundheitssport



- Hydraulische Trainingsgeräte
- Optimal für Zirkeltraining
- Rehasport, Prävention und Therapie
- Geräte im Einsatz der RehaBox
- Trainingskonzepte: KGG, §20, T-RENA



Sichern Sie sich jetzt die
RVP-Sonderkonditionen!

Kontaktieren
Sie uns gerne!



Geräte der excio kinesthetic-line.



Heuser Excio GmbH | Neustädter Str. 26, 64747 Breuberg, Germany
Tel: 06163 817500 | excio.de | info@excio.de

Einfach bewegend.

Herzlich willkommen bei uns in der RVP-Familie!

Neue Standorte in 2022



- Oase Bremen Wellness GmbH & Co. KG**
Hans-Bredow-Straße 17, 28307 Bremen
AP: Norman Strauß
- Fitness Rottweil Maute & Böhler Fitness GmbH**
Saline 18, 78628 Rottweil
AP: Michael Maute
- Era Gym Corp GmbH**
Gewerbeweg 2, 49751 Sögel
AP: Daniel Leinweber
- Fit 2 Do GmbH**
Am Mittelpfad 18, 65520 Bad Camberg
AP: Marcel Wagner
- In Motion GmbH & Co. KG**
Ferdinand-Porsche-Straße 10,
35447 Reiskirchen
AP: Hannes Altvatter
- achtsam.jetzt Gesundheitscoaching UG**
Eberhard-Finckh-Str. 18,
72829 Engstingen-Haid
AP: Klaus Meyer
- Fit-Aktiv Parchim Vital-Aktiv GmbH & Co.KG**
Ludwigsluster Straße 2, 19370 Parchim
AP: Matthias Probst
- THERA-FIT**
Wiesenstraße 55, 67466 Lambrecht
AP: Christina Özdüzenciler
- Physiotherapie DP GmbH**
Mülheimer Str. 140, 47057 Duisburg
AP: Michelle Labonté
- Happy Fit Konstanz GbR**
Bruder-Klaus-Str. 8, 78467 Konstanz
AP: Anica Seidel
- Circle Fitness Wittlich**
Gottlieb-Daimler-Straße 14, 54516 Wittlich
AP: René Mohsmann
- RUN Gesundheitszentrum UG**
Zähringerplatz 32, 78467 Konstanz
AP: Max Amling
- Heart-beat-fitness**
Mittelstraße 6, 36272 Niederaula
AP: Bartholomäus Thomas Saulo
- Olympia Fitness-Sport Buchholz GbR**
Hünsrückhöhenstraße 2,
56281 Emmelshausen
AP: Wolfgang Hirsch
- Praxismgemeinschaft Nijsen & Carstens PHYSIOholic**
Bürgermeister-Martin-Donandt-Platz 22,
27568 Bremerhaven
AP: Herr Nijsen & Herr Carstens
- Sportfreundin Schkeuditz**
Friedrich-Ebert-Str. 8, 04435 Schkeuditz
AP: Thomas Rink
- Sportstudio HUNGEN**
Schottener Straße 31a, 35410 Hungen
AP: Davin Grimmer
- MY GYM LADIES Bad Salzuflen**
Werler Str. 13, 32105 Bad Salzuflen
AP: Birgit Wahl
- Gesundheitszentrum Neukirchen**
Am Bahnhof 2, 34626 Neukirchen
AP: Frau Nuhn
- Kneipp-Verein Gelderland e. V.**
Markt 17, 47608 Geldern
AP: Udo Spelleken
- PiaCausa Therapie GmbH**
Schederweg 10, 59870 Meschede
AP: Katharina Distelhoff
- INJOY Remscheid**
Robert-Schumacher-Str. 6,
42897 Remscheid
AP: Uhde Andre und Uhde Iris
- Praxis für Physiotherapie Koschade**
Fritz-Thiele-Str. 13, 28279 Bremen
AP: Marco Koschade
- ReAktiv GbR**
Hauptstraße 3, 55774 Baumholder
AP: Sarah Hüther und Heinrich Natalie
- Fit&Sun Loxstedt GmbH & Co. KG**
Bahnhofstraße 99G, 27612 Loxstedt
AP: Andreas Dullweber
- Physio Point Erndtebrück**
Michalak & Nölling GbR
Mühlenweg 3, 57339 Erndtebrück
AP: Michalak Adrian & Nölling Maik
- Sportpark GmbH & Co. KG**
Seestraße 18, 77746 Schutterwald
AP: Herr Schaber
- Aktiv Park Emsbüren GmbH**
Hanwische Str. 5, 48488 Emsbüren
AP: Sebastian Lakemeier
- Gesundheitssportverein Dormagen e.V.**
Rubensstraße 11, 41539 Dormagen
AP: Franko Rinner

RehaVitalisPlus e.V.
... einfach gesund werden

Schranz Control
UNTERNEHMENSBERATUNG IM GESUNDHEITSSPORT

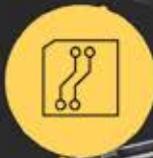
REHABOX
GESUNDHEITSSPORT MIT SYSTEM

Biostrength.™

Superior Results, Faster.

SPASS UND MOTIVATION

Biofeedback und KI für Echtzeitkontrolle



NEUROMUSKULÄRE AKTIVIERUNG

Erhöhte neuromuskuläre Aktivierung



BIODRIVE SYSTEM PATENTIERT

PERSONALISIERTE ROM

Richtige ROM und Geschwindigkeit



OPTIMALE BELASTUNG

Maximale Muskelkontraktion



KORREKTE KÖRPERHALTUNG

Automatische Positionsanpassung



Biostrength™ hilft Ihnen, die häufigsten Fehler beim Krafttraining zu vermeiden und so bis zu 30% bessere Ergebnisse zu erzielen. Dank des patentierten Biodrive Systems können Sie einfach Ihr Ziel wählen und Biostrength™ stellt automatisch die optimalen Widerstände für Sie ein.

Zudem erhalten Sie ein Biofeedback in Echtzeit und trainieren immer mit der für Sie idealen Belastung. Biostrength™ gibt immer das richtige Tempo, sowie die richtige Anzahl von Wiederholungen und Ruhezeiten vor.

Jetzt mehr erfahren auf [technogym.com](https://www.technogym.com)

TECHNOGYM

Update Verbände



Update der Gemeinschaftsarbeit für Gesundheitssport vom DFAV e.V., BVGSD e.V. und RVP e.V. in der Politik



Nicht nur in dieser Gemeinschaft hat das Handeln und Agieren nicht aufgehört. In allen offiziellen und inoffiziellen Gremien und Verbänden wird nachhaltig und professionell am Produkt Fitness und im Besonderen am Thema Gesundheitssport gearbeitet.

Das Ziel, den Stellenwert in Politik und der Bevölkerung dahin zu bringen, wo er hingehört und heute schon mehr hilft, als gemeinhin angenommen wird. Dass Muskeltraining das beste „Breitband-Medikament“ ist, müssen wir innerhalb der Branche wohl nicht mehr diskutieren, aber um es in den Heilmittelkatalog oder zumindest in das Bewusstsein der Verantwortlichen, vorbei an den vielen Lobbyisten

der Pharmaindustrie, zu schaffen, ist noch ein langer Weg. Aber auch „der längste Weg beginnt mit dem ersten Schritt“ (Konfuzius), und „der Weg ist das Ziel“ (Konfuzius). Diese alten Weisheiten bewahrheiten sich immer wieder, und auch ich versuche danach zu handeln. Tun Sie das bitte auch und unterstützen Sie uns, die Verbände und Organisationen, damit wir für Sie, für die Branche und somit für unser Herzensprodukt „Fitness, Gesundheit & Vitalität“ weiterhin und mit aller Energie kämpfen können. Vielen Dank dafür.

Bernd Schranz

Vorsitzender RehaVitalisPlus e.V.

Koordinierte Aktivitäten für die Branche von BVGSD e.V., DFAV e.V. und RehaVitalisPlus e.V.

Der BVGSD e.V. hat sich bereits seit seiner Gründung im Jahre 2013 speziell für die gesundheitsorientierten Studios eingesetzt. Die langfristige Perspektive besteht darin, diesen Studios in der immer heterogeneren Welt der Fitnessbranche von Mikrostudios über Discountanlagen bis hin zu Premium-Clubs nunmehr eine eindeutige Positionierung als „health clubs“ im Unterscheid zu diesen „fitness clubs“ zu verschaffen. Letztlich sollen damit die qualitätsgesicherten Gesundheitsstudios bei allen Entscheidungsträgern sowie in der Öffentlichkeit als Teil des Gesundheitswesens verankert werden.

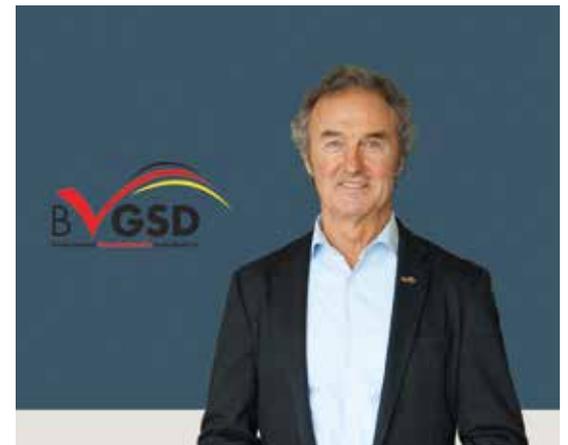
Diese politische Arbeit geschieht seit Jahren in enger Abstimmung mit dem DFAV e.V., dem ältesten Trainerverband in der Branche, und RehaVitalisPlus e.V. mit seiner hervorragenden Expertise im Rehasport.

Gelegentlich ist aber politische Aktivität auch für alle Fitness- und Gesundheitsstudios erforderlich, und zwar immer dann, wenn es nicht so sehr um die fachliche Ausrichtung und Abgrenzung geht, sondern um die wirtschaftlichen Grundlagen. So war es in der Pandemie, als unter Federführung des BVGSD e.V. vorübergehend eine Arbeitsgemeinschaft der Fitnessverbände installiert wurde. Wie wir im Nachhinein aber wissen, hatten daran

außer den hier genannten und einigen Branchenexperten die weiteren Player der Branche offensichtlich nur geringes Interesse. Daher haben wir uns seinerzeit dazu entschieden, seitdem nur noch gezielt mit unseren drei Verbänden zu agieren. Von unseren letzten Aktivitäten sind zwei besonders hervorzuheben.

Einerseits haben wir im März aufgrund der Folgen der Pandemie und der sich schon damals abzeichnenden Energiekrise beim Bundesministerium der Finanzen die Einführung eines ermäßigten Steuersatzes für die Fitness- und Gesundheitsstudios beantragt. Die Antwort lautete leider, dass das Anliegen nicht unterstützt werden kann. Die von uns angeführte wirtschaftliche Schieflage und der Bezug auf die Absenkung der Umsatzsteuer im Bereich der Gastronomie spielten dort leider (noch) keine Rolle. Auch unser nochmaliger Einspruch wurde im Juni (!) abgelehnt. Angesichts der weiteren Zuspitzung der Lage werden wir aber zu gegebener Zeit eine erneute Initiative starten.

Umso erfreulicher ist die Antwort, die wir auf eine weitere unserer berufspolitischen Initiativen von der Staatskanzlei in NRW erhielten. Dort hatten wir unter Bezug auf den neuen Koalitionsvertrag unsere Beteiligung bei den weiteren Planungen zur



Sportentwicklung beantragt. Diese wurde uns nun in der Antwort der Staatskanzlei NRW zugesichert.

Der BVGSD e.V. wird sich, in Abstimmung mit seinen gleichermaßen positionierten Partnern DFAV e.V. und RehaVitalisPlus e.V., nun jedenfalls dort nach Kräften für die Branche einsetzen. Wir sind sicher, dass sich diese wie auch unsere weitere Mitarbeit in politischen Prozessen in Zukunft weiter positiv ausgestalten lässt.

Prof. Dr. Theodor Stemper

Vorsitzender BVGSD e.V.



Die fünf wichtigsten Fragen für erfolgreiches Online Marketing



Die Digitalisierung ist im vollem Gange. Die technologische Entwicklung in den letzten Jahrzehnten führt dazu, dass der Zugang zu den Kunden oftmals online stattfindet. Hiervon ist auch der Gesundheits- und Rehasport betroffen.

Wir stellen uns täglich die Frage, welche Ziele wir durch Online-Maßnahmen erreichen wollen und können.

Dies sind wichtige Fragestellungen, mit denen sich jedes Unternehmen heutzutage beschäftigen sollte. Aufgrund dessen stellen wir folgend einige Fragen vor, die sich Rehasport-Anbieter bezogen auf Ihren Onlineauftritt stellen sollten, um Ihr Online Marketing im Gesundheits- und Rehasport zu verbessern.

1. Was ist das Ziel meiner Homepage?

Grundsätzlich muss im Vorfeld der Contenterstellung die Frage beantwortet werden, welches Ziel meine Homepage verfolgt. Dient die Homepage als Informationsplattform, wird die Dienstleistung über die Homepage verkauft oder dient sie der reinen Kontaktaufnahme. Wir sind der Meinung, dass es im Gesundheits- und Rehasport wichtig ist, dem Nutzer die Möglichkeit anzubieten, sich über das Angebot umfänglich zu informieren und mit den Anbietern im Nachgang einfach in Kontakt treten zu können.

Das Ziel einer Webseite sollte auch für den Nutzer auf den ersten Blick klar erkennbar sein.

2. Wer ist meine Zielgruppe?

Die definierte Zielgruppe eines Rehasport-Anbieters bewegt sich zwischen 40 und 80 Jahren. Bezogen auf den Onlineauftritt heißt das für den Rehasport-Anbieter, dass er sich auf die sogenannten „Silver Surfer“ fokussieren sollte.

3. Wie erklärungsbedürftig und komplex ist meine Dienstleistung?

Gesundheits- und Rehasport ist eine komplexe Dienstleistung: die Verordnung durch den Arzt, die Abwicklung über die Krankenkasse und der Inhalt verschiedener Rehasportkurse haben einen hohen Erklärungsbedarf. Dies führt zu einer weiteren Frage.

4. Durch welches Medium lässt sich meine Dienstleistung am besten erklären und darstellen?

Diese Frage lässt sich nicht so einfach beantworten. Die Dienstleistung und Zielgruppe sind hierbei entscheidend. „Silver Surfer“ haben besondere Ansprüche im Netz. Gute Usability und Verständlichkeit haben oberste Priorität. Wir haben uns dazu entschieden auf der Homepage relevante Informationen über Texte, Bilder und Videos zur Verfügung zu stellen, aber auch die Möglichkeit zu bieten, mit uns in Kontakt zu treten. Die persönliche Beratung ist aus unserer Sicht immer noch zentral.

5. Informationsstruktur, Layout und Design?

Das Design sollte den Lesefluss der Nutzer unterstützen. Gute Lesbarkeit, Größe der Schrift und die Struktur der Inhalte sind wichtige Faktoren für die Kunden. Das erfordert Übersichtlichkeit durch klare Strukturen, unveränderte Hintergrundfarben und starke Kontraste.

Wenn Ihr Euch diese Fragen stellt, bin ich mir sicher, dass Ihr eine gezieltere Ansprache eurer Kunden erreichen könnt, Euren Online-Auftritt verbessert und somit Euer Online Marketing im Gesundheits- und Rehasport vorantreibt.

Leistungskatalog Digitales Marketing

Miete: Websitepaket „BASIC“

Deine Designer-Website
... komplett individuell für dich entwickelt

- Erstellung von hochwertigen Grafiken/ Bildern für die Kopfbereiche aller Seiten
- kontaktoptimiert
- Einfügen von Beispieltext
- Smartphone/Tablet optimiert
- Seiten-Individualisierungen
- Superschnelles Hosting für kurze Ladezeiten
- Schulung des CMS/Redaktionssystems
- Business-Erweiterungen
 - Online-Terminvereinbarung
 - Bewertungstool (Integration der Bewertungen von Google, Facebook, etc.)
 - Kursplan
 - etc.

Mindestlaufzeit: 6 Monate, danach monatlich kündbar.

Preis: € 96,25 netto

Miete: Websitepaket „BUSINESS“

Deine Designer-Website
... komplett individuell für dich entwickelt

- Bildbearbeitung
- Grafikerstellung
- Montage auf allen Seiten
- Erstellung von hochwertigen Grafiken/ Bildern für die Kopfbereiche aller Seiten
- kontaktoptimiert
- Einfügen von Beispieltext
- Smartphone/Tablet optimiert
- Seiten-Individualisierungen
- Superschnelles Hosting für kurze Ladezeiten
- Business-Erweiterungen
 - Online-Terminvereinbarung
 - Bewertungstool (Integration der Bewertungen von Google, Facebook, etc.)
 - Kursplan
 - etc.

Mindestlaufzeit: 6 Monate, danach monatlich kündbar.

Preis: € 158,75 netto

Miete: Websitepaket „PREMIUM“

Deine Designer-Website
... komplett individuell für dich entwickelt

- Erstellen von Branchentexten für alle Seiten
- Lektorat
- 2 Korrekturschleifen
- ggf. Übernahme/Bearbeitung von bestehendem Text
- Bilderkauf für alle Seiten/ Bereiche deiner zukünftigen Webseite
- Bildbearbeitung
- Grafikerstellung
- Montage auf allen Seiten
- Erstellung von hochwertigen Grafiken/Bildern für die Kopfbereiche aller Seiten
- kontaktoptimiert
- Einfügen von Beispieltext
- Einrichtung von E-Mail-Postfächern
- Smartphone/Tablet optimiert
- Seiten-Individualisierungen
- Superschnelles Hosting für kurze Ladezeiten
- Schulung des CMS/Redaktionssystems
- Business-Erweiterungen
 - Online-Terminvereinbarung
 - Bewertungstool (Integration der Bewertungen von Google, Facebook, etc.)
 - Kursplan
 - etc.

Mindestlaufzeit: 6 Monate, danach monatlich kündbar.

Preis: € 221,25 netto

Social Media-Kampagne

- 4 Posts im Monat mit festgelegten Themen
- Laufzeit: 6 Monate
- Preis pro Monat

Preis: € 99,00 netto

Rehasport-Kampagne über Google

Wir verwalten, überwachen und optimieren die SEA-Kampagne und/oder die FB-Kampagne des Kunden. (exklusive Werbebudget)

Preis: € 125,00 netto

Online-Support plus RVP-Tools

Der Kunde erhält pro Monat 1 Stunde Beratung. Außerdem werden ihm kostenfrei die RVP-Tools für die Laufzeit des Supports zur Verfügung gestellt.

Preis: € 90,00 netto

Die Mitarbeiter der RVP-Marketing-Abteilung



Niklas Weis
Leitung Marketing

Niklas Weis ist für die Konzipierung und Weiterentwicklung von Marketingstrategien in der Abteilung "Marketing" in Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung zuständig. Im Unternehmen RVP leitet Niklas Weis das Marketing-Team und koordiniert die Zusammenarbeit mit B2B-Kunden.



Elmar Bakhtiosin
Webentwickler

Elmar Bakhtiosin ist bei RVP Webentwickler und kennt sich somit bestens in den Bereichen Programmierung und SEA aus. Zudem ist Elmar B. für die Weiterentwicklung der Websites im Unternehmen verantwortlich.



Barbara Piechotta
Grafik-Designerin,
E-Mail-Marketing

Barbara Piechotta ist für die Umsetzung der Marketingkonzepte zuständig. Für die Printmedien des klassischen Marketings sowie für das E-Mail-Marketing und die visuelle Kommunikation ist Barbara B. verantwortlich.



Ahmad Halak
Webdesign &
Programmierung

Ahmad Halak ist Ihr Ansprechpartner, wenn es um eine Websiteerstellung geht. Er ist sowohl für das Design als auch für die Programmierung einer Website zuständig. Außerdem ist Ahmad H. Experte, wenn es darum geht, für einen professionellen Websiteauftritt zu sorgen.



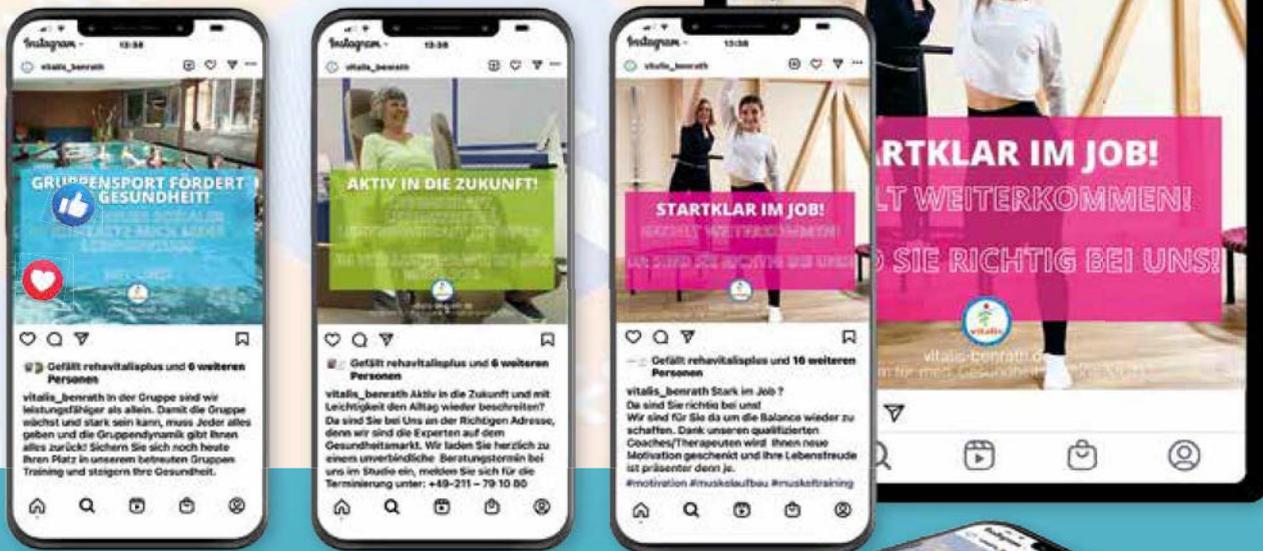
Evelyn Harz
Social Media-Marketing

Evelyn Harz ist für den Bereich "Social Media-Marketing" verantwortlich. Sie verwaltet Kanäle wie Instagram, Facebook, LinkedIn und die RVP-App. Das bedeutet, dass Evelyn H. die Produktion und die Content-Erstellung der RVP-Kanäle aufrechterhält und somit das Unternehmen auf Social Media präsentiert.

Posten Sie auf Facebook & Instagram Ihre Gesundheitssport-Kampagne.

„AKTIV IN DIE ZUKUNFT!“

Nutzen Sie unsere vorgefertigten Kampagnen-Pakete oder auch einzelne Motive, um auf Ihren Social Media Accounts Gesundheitssport erfolgreich zu vermarkten.



IHRE VORTEILE:

- Beständiger Kontakt zur Zielgruppe durch mögliche Interaktionen
- Aufbau neuer potenzieller Mitglieder
- Der Erfolg eines Posts ist jeden Tag messbar.
- Facebook-Kampagnen lassen sich sehr schnell umsetzen.
- Mit einem kleinen Budget auf einem Post können Sie noch bessere Resultate erzielen.
- Durch eine gezielte Kampagne erhöhen Sie Ihre Reichweite.

IHR ANSPRECHPARTNER:

Niklas Weis, n.weis@schranz-control.de, 0211-909 81 223



[HTTPS://SERVICE.REHAVITALISPLUS.DE](https://service.rehavitalisplus.de)

RehaVitalisPlus e.V.

... einfach gesund werden

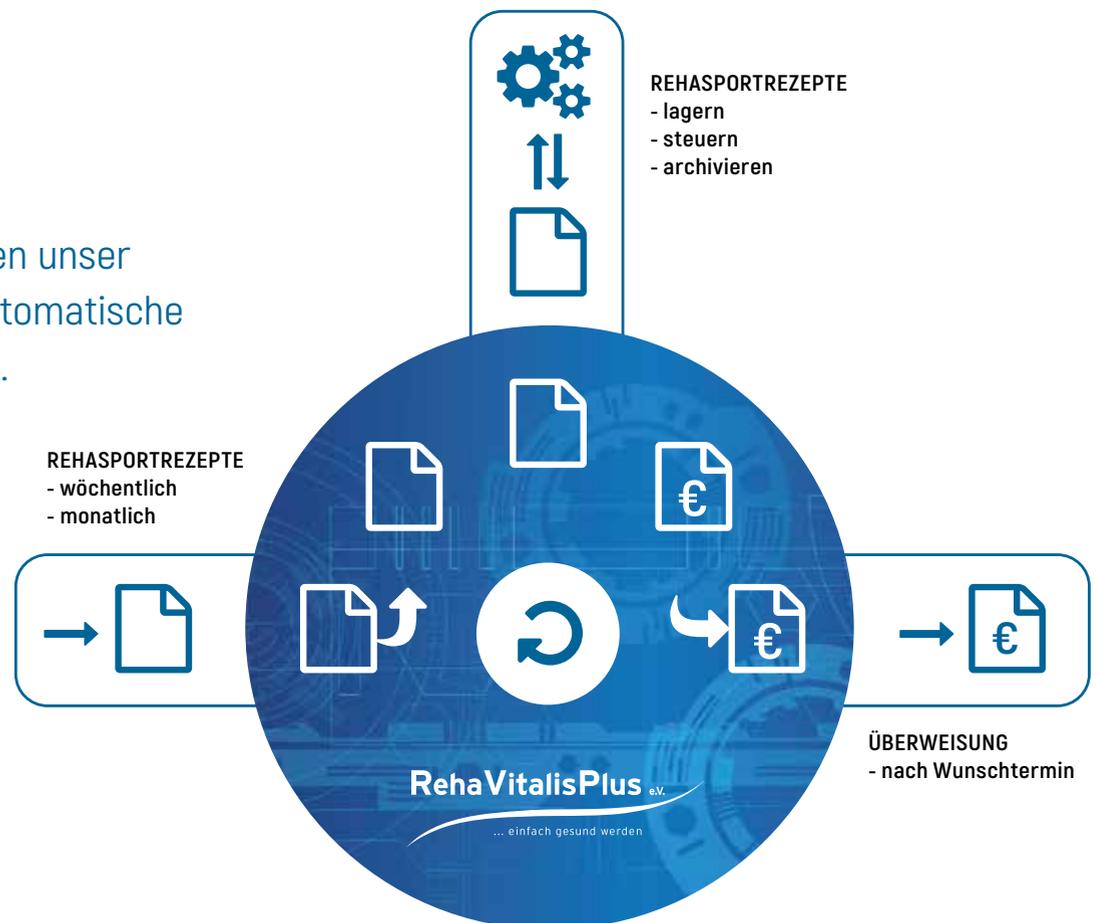
In Kooperation mit

Schranz Control
UNTERNEHMENSBERATUNG IM GESUNDHEITSSPORT

Automatische Abrechnung

Seit Anfang des Jahres bieten wir Ihnen unser neuestes **Service-Highlight** an: die automatische Abrechnung Ihrer Rehasporteinheiten.

Mehr als 170 unserer Standortpartner nutzen dies bereits **ohne zusätzliche Kosten**. Auch Sie können diesen Service jederzeit **in Anspruch nehmen**.



UMSTELLUNG AUF DIE AUTOMATISCHE ABRECHNUNG IM DETAIL

Schritt 1

- Senden Sie uns eine E-Mail an abrechnung@rehavitalisplus.de
- Teilen Sie uns mit, ab wann Sie die automatische Abrechnung nutzen möchten und nennen uns eine **E-Mailadresse**, die für Korrespondenz zur Abrechnung genutzt werden soll, und einen **Ansprechpartner**
- Nennen Sie uns Ihren regelmäßigen **Wunschzahlungstermin**, z.B. immer zum Monatsersten, und das **Wunschintervall** (monatlich, quartalsweise, halbjährlich).

Schritt 2

- Sie erhalten von uns **vorfrankierte Umschläge** für die Rehasportverordnungen
- Sie senden uns Ihrem Intervall entsprechend wöchentlich oder monatlich Ihre neuen, auf Richtigkeit geprüften **original** Rehasportverordnungen alphabetisch sortiert zu (eventuelle Besonderheiten wie Begleitschreiben, Genehmigungsnummern etc. bleiben wie in unserem Abrechnungsleitfaden beschrieben bestehen), zusätzlich zum Absender bitte **Partnernummer** und **Anzahl** der Verordnungen angeben, eine **Kopie** bleibt weiterhin bei Ihnen im Haus

Schritt 3

- Sie erhalten eine **Bestätigungsmail** mit der Anzahl der erhaltenen Verordnungen
- Wir erstellen für Sie die **Abrechnung** mit allen abrechenbaren Einheiten, bestehend aus neu erhaltenen Verordnungen **und** Folgeabrechnungen
- Wir **überweisen** den Abrechnungsbetrag zum hinterlegten Wunschtermin
- Sie erhalten eine **Übersicht** aller abgerechneten Einheiten



IHRE VORTEILE

- Minimalster Aufwand
- Maximale Transparenz und Effizienz
- Sie machen das Training – wir den Rest!

Wir freuen uns darauf, Sie mit dieser Dienstleistung noch besser unterstützen zu können!

SO EINFACH FUNKTIONIERT'S:

- Sie schicken uns wöchentlich oder monatlich portofrei Ihre Rehasportrezepte.
- Wir lagern, archivieren und steuern diese zu.
- Sie nennen uns Ihren Wunschzahlungstermin, z.B. immer zum Monatsersten.
- Wir überweisen Ihr Geld regelmäßig zum Wunschtermin.

- **Start ab 2022**
- **Keine zusätzlichen Kosten**
- **Bestandteil unseres umfassenden Servicepakets**
- **Voraussetzung: Nutzung der Software myYOLO inklusive digitaler Signatur**





SCREENING NEU DEFINIERT

n.m.s.[®] performance system: unverzichtbar für eine ganzheitliche Betreuung in Fitness, Physiotherapie, Personal Training und Leistungssport!

Neue Wege in der Kundenbetreuung: das n.m.s.[®] performance system bietet eine perfekte Möglichkeit mit einfach durchzuführenden Test- und Releaseverfahren, Kraft und Leistung zu steigern, Schmerzen nachhaltig zu lindern und Stress dauerhaft zu reduzieren. Die Ergebnisse sind unmittelbar spürbar und werden Ihre Kunden und Patienten begeistern.

Basierend auf TCM und Meridianlehre

VORTEILE FÜR IHR UNTERNEHMEN:

- ›› Kein zusätzlicher Kostenaufwand
- ›› Minimaler Platzbedarf
- ›› Vielfältige Einsatzmöglichkeiten (z.B. Anamnese, Personal Training, Leistungssport, Rehasport, Flächentraining, Kursraumtraining, Behandlung)
- ›› Zusätzliche Einnahmequelle
- ›› Alleinstellungsmerkmal, Konkurrenzvorteil
- ›› Unmittelbare Verbesserung der Performance (Resultate sofort spürbar)
- ›› Höhere Kundenbindung aufgrund von einem gesamtheitlichen Ansatz der Betreuung
- ›› Nahtlose Einbindung in PT oder Therapie

Weitere IFAA-Services für Gesundheitsunternehmen:

- ✓ 3-jährige Ausbildung zum Fitnessfachmann/-frau (IFAA) plus Rehasport- & BGM-Modul! Inkl. Personalvermittlung
- ✓ Hochprofessionelle **Inhouse-Schulungen** im Bereich Medical Fitness (Rücken, Sporttaping, Faszien etc.)

Infos: www.ifaa.de/b2b

INTERESSE? ICH BERATE SIE GERNE!

Martin Schnetz, Key Account Manager
Tel. +49 172 5831677 · martin.schnetz@ifaa.de · www.ifaa.de



5 FRAGEN AN...

Andreas Muckof

Bereichsleiter Markt Heilmittel bei NOVENTI

„Gesundheitsberufe sind eine wichtige Säule unserer Gesellschaft.“ Diese Überzeugung inspiriert Andreas Muckof (45) – selbst gelernter Bankkaufmann – bei seiner täglichen Arbeit für die über 35.000 Abrechnungs- und Software-KundInnen von NOVENTI. Was treibt ein Finanzdienstleistungs- und Softwareunternehmen an, den Gesundheitsmarkt der Zukunft im Sinne der Leistungserbringer mitzugestalten? „Damit Gesundheit Zukunft hat!“

Wie sieht die Praxis bzw. das Studio der Zukunft aus, und was erwarten PatientInnen?

Unsere Gegenwart ist digital – zumindest was den Zugang zu Informationen und die Kommunikation miteinander betrifft. Die Prozesse im Gesundheitswesen werden nach und nach digitalisiert, das Verhalten und die Erwartungen der PatientInnen sind hoch und die digitale Kollaboration zwischen LeistungserbringerInnen nimmt aufgrund der Telematik Infrastruktur (TI), der digitalen „Informations-Autobahn“, volle Fahrt auf. In der Praxis der Zukunft wird in den Bereichen Heilmittel und Rehasport die primäre Leistung selbst weiterhin direkt am Patienten erbracht werden – das können Anbieter wie Amazon nicht übernehmen.

Der Zugang zu diesen Leistungen und die Voraussetzungen allerdings werden sich maßgeblich ändern. Die elektronische Patientenakte, Online-Terminbuchungen, barrierefreie Behandlungen (auch durch Videotherapie) und eine lückenlose Nachsorge auch per App machen Gesundheit einfacher. Das ist eine Riesenchance für jeden einzelnen und ein spannender Markt. Hinzu kommt, dass die verschiedenen Bereiche wie Heilmittel, Rehasport und auch Fitness immer weiter zusammenwachsen.

Wo sehen Sie Chancen für TherapeutInnen und Rehasport-Anbieter?

Durch den langfristigen Abbau administrativer Hürden und den direk-

ten Zugriff auf Gesundheitsdienstleistungen können Zusatzangebote und Selbstzahlerleistungen leichter verkauft werden. Interdisziplinäre Angebote sind ganz im Sinne eines ganzheitlichen Ansatzes und bieten den LeistungsempfängerInnen ein maximales Angebot an Bequemlichkeit. Warum einen Patienten nur akut behandeln? Prävention, Rehabilitation und Fitness sind ein wichtiger Faktor für die Gesundheit und können unter dem geschulten Auge eines Therapeuten optimal ausgeführt werden.

Prüfen Sie, ob Sie ihre Leistungen ausbauen: z.B. Funktionstraining in der Physiopraxis. Bieten Sie Ihre Leistungen auch digital an. Per App oder Videosprechstunde oder vergeben Sie Ihre Termine einfach online, damit Sie für Terminabstimmungen nicht ständig in Ihrer Arbeit unterbrochen werden – vieles ist möglich.

Wie plant man die Zukunft einer Praxis, wenn man kein Betriebswirt ist?

Nehmen Sie Hilfe an. Die Berufsverbände und auch Unternehmen wie NOVENTI beraten LeistungserbringerInnen und stehen Ihnen mit Tipps und Anleitungen zur Seite. Starke und zuverlässige Partner unterstützen beim Ausbau und der Existenzgründung. Durch Services und digitale Helfer werden viele Prozesse vereinfacht oder ganz outgesourct. NOVENTI beispielsweise ist ein Unternehmen, das den Leistungserbringern selbst, dem FSA, gehört. Damit handelt das Unternehmen für und im Sinne der Gesundheitsberu-

fe. Die gesammelte Kompetenz der MitarbeiterInnen aus Kundenservice, Technischer Service-Line und Branchen-Expertinnen fließt in die Beratung und Betreuung der KundInnen ein.

Warum sollten TherapeutInnen und Rehasport-Anbieter Dienstleister einbinden – das kann man doch selber machen?

Ja, natürlich. Das sollte jeder selber entscheiden. Dabei ist abzuwägen, welche Kapazitäten das „Selbermachen“ bindet. Wieviel Zeit nehmen Abrechnung mit den Kostenträgern, betriebswirtschaftliche Auswertung, Dokumentation aller Behandlungsmaßnahmen und Prozesse sowie zusätzlich noch das Screening von Brancheninformationen in Anspruch? Brauche ich dafür extra MitarbeiterInnen? Wer übernimmt die Aufgaben bei Krankheit oder Urlaub? Ganz wichtig dabei ist die Frage nach dem Fachwissen für Plausibilitätsprüfungen und die Etablierung von Standards zur Qualitätssicherung. Kann ich das inhouse abbilden? Wie sicher ist die Liquidität der Praxis oder des Studios ohne Finanzierungsleistungen? Wichtig ist, einen Dienstleister zu finden, dem man vertrauen kann und der auch in Zukunft sicher aufgestellt ist. NOVENTI azh srzh zrk ist seit Jahrzehnten zuverlässiger Partner im Gesundheitswesen – das ist sicher.

Digitalisierung von Heilmitteln – geht das?

Es geht um die Digitalisierung von

Prozessen rund um die Physiotherapie oder den Fitness- und Rehasport. Die manuelle Therapie wird nicht ersetzt werden, aber viele Arbeitsschritte rund um die Therapie profitieren von der Digitalisierung. Wichtig ist, dass die Softwaresysteme sich mit dem Gesundheitswesen weiterentwickeln. NOVENTI Ora und NOVENTI myYOLO beispielsweise werden regelmäßig den aktuellen Anforderungen angepasst, damit bleibt die Leistung zukunftssicher.

Ich würde jedem raten: Lassen Sie sich auf die Digitalisierung voll ein, wählen Sie einen Partner Ihres Vertrauens und delegieren Sie einige Aufgaben. Nur so können die Gesundheitsberufe Ihre wichtige Arbeit zukunftssicher ausüben. – Damit Gesundheit Zukunft hat!

ZUR PERSON



Andreas Muckof

Bereichsleiter Markt Heilmittel
bei NOVENTI

NOVENTI

Sensopro

Das medizinisch anerkannte
Koordinationskonzept

Sensopro ist eine einfache Lösung für alle, egal ob jung oder alt, verletzt oder gesund sowohl von der Rehabilitation bis hin zum Spitzensport.

- Gleichgewicht
- Sicherheit
- Neurogenese
- Prävention
- Spaß

 **crossscorpo**[®]
Partner für Therapie und Training



Interessiert?

Gerne besuchen wir
Sie mit unserem
Showtruck.



Scan
mit





Galileo® und E.M.L.A.®

Trainings- und Therapiegeräte für Fitnessstudios und Therapeut:innen

Galileo®

Trainings - und Therapiegeräte



Das Galileo® besteht aus einer Platte, die als Wippe sinusförmige Aufwärts- und Abwärtsbewegungen erzeugt. Die Achse der Wippe verläuft senkrecht auf den Körper zu. Wenn die übende Person beidbeinig auf der Wippe steht, die Füße rechts und links von der Achse aufsetzt, stößt die Wippe seitenalternierend abwechselnd ein Bein nach oben.

Vorteile des Galileo®-Trainings:

Die Wirksamkeit und die klaren Vorteile der seitenalternierenden Vibration des Galileo®-Systems wurden gegenüber anderen Vibrationstrainingsgeräten durch umfangreiche Studien belegt. Galileo®-Training hat aufgrund seiner einzigartigen seitenalternierenden Bewegung gegenüber anderen Trainingsmethoden und Trainingsgeräten viele Vorteile:

- vielfältige Anwendungsmöglichkeiten von Therapie bis Hochleistungssport
- ganzheitliches, funktionelles Muskeltraining durch einen physiologischen Bewegungsablauf
- Gleichgewichtstraining, Muskellockerung, Muskelaufbau mit einem Produkt
- enorm zeitsparend
- sehr gutes Preis-Leistungs-Verhältnis und geringe Unterhaltskosten
- optional mit Medizingerätezulassung
- gewichtsunabhängige, geführte, sinusförmige Krafteinleitung

E.M.L.A.®

Elektronische Muskelleistungs-Auswertung

E.M.L.A.® ist ein transportables und robustes Messgerät zur Ermittlung des muskulären Kraftpotenzials. Die analysierten Muskelleistungen werden digital durch einen Avatar dargestellt. In nur wenigen Minuten erhält man eine Übersicht darüber, welche muskulären Defizite vorhanden sind und in welchem Bereich gezielter trainiert werden muss, um das persönliche Ziel zu erreichen.

So funktioniert E.M.L.A.® physiologisch:

- 14 verschiedene Übungsmuster sind standardisiert
- einzelne Übungen können zu therapeutischen Zwecken durchgeführt werden
- alle Übungen werden für die Darstellung eines allgemeinen Kraftbildes absolviert
- es können eigene Testmuster entwickelt werden
- E.M.L.A.® kann sportartspezifisch eingesetzt werden

Kraftentwicklungen werden ermittelt in Form von:

- Kraftzunahmen
- Abschwächungen
- Disbalancen

Lassen Sie sich gern von uns beraten, welche Ausführung der Geräte für Sie den größten Nutzen hat.

Übrigens:

Nutzen Sie Vorteile von der Galileo und dem E.M.L.A., denn beide sind mit der RehaBox® kombinierbar!



Die RVP-Businesskonzepte für die Reha- und Gesundheitsbranche

Welche Eigenschaften machen ein gutes Business-Konzept in der Reha- und Gesundheitssport Branche aus? Was muss ein professionelles Konzept auslösen? Welche Ziele setzt man und wie sollte man diese verfolgen und vor allen Dingen erreichen?



Unsere Konzepte sind zielorientiert

Ziele werden präzise herausgearbeitet und bilden die Grundlage der konzeptionellen Arbeit. Alle Beteiligten haben dann direkt zu Beginn der Arbeit ein gemeinsames Zielverständnis. Eine wichtige Hürde zum Erfolg ist dadurch genommen.

Controlling, Kosten-Nutzen-Vergleich etc. sind nicht nur für die Endergebnisse entscheidend, sondern auch ein wichtiger Aspekt für die Zwischenzeile und Meilensteine. Denn nur ganz selten führen die Wege gerade und schnurstracks zum Ziel.

Unsere Konzepte sind empfängerorientiert

Wir setzen viel auf regelmäßige Kommunikation mit Ihnen. Denn das umzusetzende Konzept sollte für Sie verständlich sein. Unsere Business-Konzepte liefern einen garantierten Theorie-Praxis-Transfer.

Unsere Konzepte sind auf den Punkt gebracht

Ohne große Umwege erfahren Sie von uns, nach einem Erstgespräch mit unseren Gesundheits-sport-Spezialisten, worum es geht.

Unsere Konzepte sind realistisch geplant

Das erstellte Konzept für Sie ist gepaart mit Lösungen, Aktivitäten und Arbeitsprozessen, die in einem realistischen und anschaulichen Zeitplan dargestellt werden. So sind Sie immer Herr der Dinge und wissen, mit welchem Aufwand die Lösungsvorschläge umgesetzt werden können.

Unsere Konzepte lösen Aktivitäten aus

Unsere Business-Konzepte für die Reha- und Gesundheitsbranche bieten intelligente, wirtschaftliche und pragmatische Ideen für Ihre Herausforderungen und gesteckten Ziele.

Ihr nächster Schritt:

Nehmen Sie mit unseren Spezialisten Kontakt auf, um Ihr Unternehmen in die nächste Entwicklungsstufe zu heben. Durch die richtigen Impulse den Stein ins Rollen zu bringen.

KONTAKT

Friedo Hannemann
Projektmanagement



Tel.: 0160 / 99 14 98 34
E-Mail: f.hannemann@schranz-control.de
www.rehavitalisplus.de



REHASPORT #GERADEJETZT!

Ihre Stufen zum erfolgreichen Anbieter im Gesundheitssport!

Schritt für Schritt mit RVP-Konzepten oder DIREKT mit der RehaBox®-Lizenz: „Gesundheitssport mit System“.

Step 1

**Mitglied im Rehasport-Verein werden – Zertifizierung erhalten
Rehasport-Standort sein**

RehaVitalisPlus e.V. erleichtert Ihnen mit 15-jähriger Erfahrung den Einstieg in die Gesundheitsbranche. Sie machen das Training und RVP e.V. den Rest!

Step 2

Wichtige Tools für den Aufbau und Ausbau eines Rehasport Standortes

Schranz Control, ein wichtiger und erfahrener Partner von RVP e.V., hilft Ihnen beim Aufbau eines Ärztenetzwerks, bietet Ihnen alle wichtigen Aus- oder Fortbildungen und begleitet Sie in allen Fragen des digitalen und analogen Marketings.

Step 3

Rehasport-Gymnastik anbieten mit Krankenverordnungen

RehaVitalisPlus e.V. und seine Partner bilden Sie zum ÜL-B-Rehasport Orthopädie aus.

Step 4

Zusatzangebote im Rehasport und Präventionskonzepte nach §20 SGB V

Schranz Control gibt Ihnen das Knowhow in den Bereichen Sales und 360°-Trainingskonzepten und vier zertifizierten Präventionskonzepten nach §20 SGB V mit Großgeräteinsatz (Trampolin – Beweglichkeit – Kraft – funktionelles Training).

Step 5

Ausbildung mit Abschluss zum Gesundheitsexperten

RehaVitalisPlus e.V. und Schranz Control schulen Sie zum Gesundheitsexperten. Dieses Zertifikat unterstützt Sie dabei, Ihr Fachwissen und die Kenntnisse Ihrer Mitarbeiter in den Rehasport relevanten Bereichen des Managements und Trainings auf den aktuellen Stand zu bringen und zu halten. Für mehr Kompetenz und Qualität in der Positionierung als Gesundheits-Sportanlage.

Step 6

Gesundheitssport mit System - all inclusive Step 1-5

Die RehaBox®-Lizenz ist ein neues und innovatives Rehasport-Boutique-Konzept. Systematische und aufeinander aufbauende Schulungs- und Konzeptmodule zur Unterstützung der Lizenznehmer, bei der erfolgreichen Arbeit nichts zu übersehen mit genügend Raum für zusätzliche individuelle Performance.



DIE GESUNDHEITSTREPPE

Und auf welcher Stufe stehen Sie auf dem Weg zum erfolgreichen Gesundheitssportanbieter?



REHASPORT MIT KONZEPTEN FÜR IHR UNTERNEHMEN

EINZELNE KONZEPT-MODULE

Zertifizierung, Arztakquise, Marketing,
Schulung & Ausbildung



INDIVIDUELLES KONZEPT

Individuelle Paketlösungen aus
verschiedenen Modulen



PREMIUM ALL INCLUSIVE KONZEPT

RehaBox® - Branding & Lizenz



RehaVitalisPlus #BUSINESSKONZEPTE

WIR PRODUZIEREN
ERFOLGREICHEN
REHASPORT

DIE PERFEKTE SYNERGIE

Individualität + System
„Stellen Sie mit uns Ihr Konzept zusammen!“

IHRE EXPERTEN FÜR JEDEN FACHBEREICH.

Sprechen Sie uns an:
Friedo Hannemann: f.hannemann@schranz-control.de
Niklas Arnold: n.arnold@schranz-control.de



Tel. +49-(0)211-99 540 439

RehaVitalisPlus e.v.

... einfach gesund werden

In Kooperation mit

Schranz Control
UNTERNEHMENSBERATUNG IM GESUNDHEITSSPORT

Premium-Konzept der RehaBox® „Gesundheitssport mit System“



Die RehaBox® ist ein neues und innovatives Boutique-Studio Konzept, das schon jetzt die Gegenwart des Rehasports prägt und in der Zukunft im erfolgreichen Rehasport nicht mehr wegzudenken ist.



Bernd Schranz, seit über 30 Jahren Branchenexperte und Visionär im Reha- und Gesundheitssport, hat zusammen mit seinem Team die RehaBox® entwickelt. Das Ziel war es, ein Studiokonzept zu erschaffen, das den Reha- und Gesundheitsmarkt in der Gesellschaft weiter aufwertet und die wirtschaftliche Lage der Rehasport-Anbieter verbessert. Die RehaBox® ist eine Symbiose aus Wohlfühlambiente und nachhaltigem Training für mehr Kraft, Ausdauer, Beweglichkeit und Koordination. Trainiert wird in fachlich betreuten und fest terminierten Kleingruppen.

Die RehaBox® ist mit seinen systematisch und aufeinander aufbauenden Schulungs- und Konzeptmodulen ein sehr flexibles und wirkungsvolles System. Es unterstützt die Lizenznehmer, bei Ihrer erfolgreichen Arbeit nichts zu übersehen und bietet genügend Raum für zusätzliche individuelle Performance.

„Gesundheitssport mit System“ – Klare Struktur mit individueller Performance

- Standing und klare Positionierung auf dem Reha- und Gesundheitsmarkt
- Wirtschaftliche Verbesserung der Rehasport-Anbieter
- Angebot für die Rehasportler – professionell betreutes Training mit Lifestyle-Ambiente

Das RehaBox®-Konzept ist geschaffen für Reha- und Gesundheitsport-Anbieter:

- Existenzgründer
- Fitnessanlagen (Shop in Shop oder Satelliten-Studio)
- Firmen/BGM
- Physio- und Therapiepraxen
- Sportvereine
- Bauträger

Es erleichtert den Einstieg in den Re-

hasport oder hebt Ihr bestehendes Reha- und Gesundheitssport-Angebot auf ein nächstes Level. Wirtschaftlichen Erfolg generieren, sichern und steigern.

Ihr RehaBox® On Boarding und Lizenzpaket ist fokussiert auf alle Rehasport relevanten Unternehmensbereiche und Themen. Das System betreut Sie nicht nur in der Startphase, sondern auch danach in der erfolgreichen Abwicklung Ihres Tagesgeschäfts:

- Idee, Planung, Betreuung und Umsetzung für schlüsselfertigen Übergabe
- Jährlich aktualisiertes Marketingpaket (Digital und Print)
- Ausbildungspaket für Ihre Mitarbeiter zum Gesundheitsexperten
- Management, Verwaltung, Service und Training

- Dauerhaft individuelles Coaching
- RehaBox®-Trainingskonzept
- Jährlich aktualisierte Weiter- und Fortbildung
- Die 5 Stellschrauben der RehaBox®
- Qualitätssicherung
- Direkter Zugriff auf zukünftige Forschungs- und Entwicklungsergebnisse

Ihr Weg zur eigenen RehaBox®:

Vereinbaren Sie einen unverbindlichen Beratungstermin. Besuch unserer Premium-RehaBox® im Musterstudio, Düsseldorf/Cuxhaven Alternativ per Zoom und im virtuellem Show Room Erstellung eines individuellen Angebots Planung und Betreuung bis zur schlüsselfertigen Übergabe

KONTAKT

Gerne organisieren wir für Sie eine Führung in unseren Musterstudios. Vereinbaren Sie Ihren individuellen Termin bei:

Niklas Arnold
Leiter Ausbildung, RehaBox®

Friedo Hannemann
Projektmanagement, RehaBox®

Tel.: 0211 / 99 540 439

E-Mail: n.arnold@schranz-control.de / f.hannemann@schranz-control.de

Weitere Infos: www.RehaBox.de



Unsere RVP-Kooperationspartner

Wir produzieren erfolgreichen Rehasport



MagiLine

MagiLine ist Europas führende cloudbasierte Software für Fitnessstudios. Mit uns kannst Du Dein Studio noch effizienter managen, Mitglieder gewinnen und binden und so deine Umsätze steigern.



DVAFA e.V.

Mit einer Weiterbildung bei dem ältesten & mitgliederstärksten gemeinnützigen Ausbildungsverband für Fitness- & Group-Fitnesstrainer*innen in Deutschland sicherst Du Dir gesundheitsorientiertes Fachwissen für nachhaltigen Erfolg.



BALLance

Eine Übung, die Dein Leben verändert.



Mimind

GEMEINSAM ENERGIE TANKEN & FITTER WERDEN! Wir sind ein Spezialreiseveranstalter für Fitnessreisen in Europa. Während unserer Fitnessreisen und Wellnesswochen bieten wir Dir einen Mix aus zahlreichen Trainingskonzepten wie z.B. Crossfit, Wandern, Functional Fitness, Joggen, Tabata, SUP, Piloxing, Bootcamps, Yoga, Segeln, Pilates, Jumping Fitness, uvm. an.



FNG (FitnessNewsGermany)

Erstmals am 15.02.2022 erschien das offizielle Online-Fachorgan für die Verbände RehaVitalisPlus e.V., BVGSD e.V. und DFAV e.V. in Form eines blätterbaren Online-Magazins. Neben den aktuellen News und interessanten Themen der Branche steht dort natürlich momentan der Weg zum Gesundheitsstudio im Vordergrund. Daran arbeiten RVP e.V., BVGSD e.V. und DFAV e.V. gemeinsam mit Hochdruck.



GymPool

Wir von GymPool möchten Menschen bewegen und das mit möglichst wenig Aufwand. Mit GymPool bekommst Du die Sportflatrate, mit der Du 78 Sportarten mit nur einer Mitgliedschaft bei über 200 Partnern - unbegrenzt und ohne Limits - nutzen kannst.



Hara Health

Neukundengewinnung leicht gemacht! Die Hara Health GmbH liefert intelligente EMS//TENS Bauch- und Rückengurtsysteme - medizinisch zertifiziert - mit einem schlüssigen Konzept zur leichten Umsetzung und Implementierung in Gesundheitseinrichtungen. Die Gurte bestehen aus einem hochwertigen Neoprenmaterial und sind im Bauch- und Rückenbereich mit eingearbeiteten Silberelektronenpads versehen. Das Steuergerät ist sowohl auf EMS (Elektrostimulation) für den Muskelaufbau/Muskellockerung/Massage, als auch auf TENS (Transkutane elektrische Nervenstimulation) zur Beeinflussung der Schmerzrezeptoren einzustellen. Das System ist im Sport- und Therapiebereich einsetzbar.



Hansefit

Hansefit ist das führende Firmenfitness-Netzwerk in Deutschland und den Niederlanden. Das Unternehmen dient als aggregierende Plattform für Firmenfitness und erlaubt den Arbeitnehmer*innen der Firmenkunden den Zugang zu zahlreichen Verbundpartnern wie Fitnessstudios, Schwimmbädern, Wellnessangeboten, Physiotherapien, Kletterhallen oder Tanzstudios. Die Mitglieder können sich durch umfangreiche Digitalangebote auch unabhängig von Ort und Zeit fit halten.



ETL Advision

Profitieren Sie von unserer spezialisierten Expertise im Gesundheitsmarkt. Sie arbeiten im Gesundheitswesen und benötigen eine spezifische Beratung? Wir unterstützen Sie fachübergreifend in den Bereichen Steuer- und Rechtsberatung, in der Wirtschaftsprüfung und durch spezielle Fachberatungen.



CrossCorpo

Das Handelsunternehmen mit Sitz in Hamburg ist exklusiver Distributor für die Marken Sensopro und Total Gym und versorgt seine Kunden neben den Produkten mit zahlreichen weiteren Dienstleistungen und Services. Seit 2020 kümmert sich die eigens dafür gegründete crosscorpo consulting um die betriebswirtschaftliche und organisatorische Beratung von Praxis- und Studiobetreibern, die Ihre neue oder bestehende Einrichtung erfolgreich im Gesundheitsmarkt positionieren möchten.

Unser Netzwerk für Ihren Erfolg

Ihre Mehrwerte durch unsere RehaBox®-Konzeptpartner



Krafttraining

Excio ist Hersteller von innovativen Geräten aus Deutschland, die durch ihre einfache Bedienbarkeit und ein einzigartiges Trainingsgefühl bestechen. Zu unserem Portfolio gehören ein hydraulischer Kraftzirkel, ein Beckenbodentrainer sowie ein Dehnzirkel und ein muskelkraftgetriebenes Laufband.



Ausdauertraining

Technogym ist weltweit als "The Wellness Company" bekannt. Ein Unternehmen, das aus dem hedonistischen Konzept "Fitness" einen neuen Lebensstil kreiert hat: Wellness. Zu einem "Wellness-Lifestyle" gehört regelmäßige körperliche Bewegung, eine ausgewogene Ernährung und eine positive mentale Einstellung. Das Ziel von Technogym ist es, jedem – ob Profi- oder Hobby-Sportler – dabei zu helfen, sein Leben mental und gesundheitlich zu verbessern, unabhängig davon, wo derjenige sich gerade befindet.



Gesundheit, Fitness & Prävention

Die for me do GmbH bietet Fitnessprodukte, die auf wissenschaftlichen Erkenntnissen basieren und Medizinproduktzulassungen haben. Dabei legen wir den Schwerpunkt auf die optimale Kombination aus Ernährung und Fitness. Seit vielen Jahren begleiten wir unsere Kunden dabei, sich am Markt durch außergewöhnliche, individuelle und wissenschaftlich fundierte Geräte und Konzepte erfolgreich zu differenzieren.



Gesundheit

seca bietet seit 1840 medizinische Messsysteme und Waagen an und ist weltweiter Marktführer in diesem Segment. Auch in Deutschland besitzt seca einen Marktanteil von knapp 85 %.

Die seca TRU, die Lösung zur Messung der Körperzusammensetzung, mit integrierter Waage und einer Ultraschall-Längenmessung, rundet das Angebot von seca auch für den Reha- und Gesundheitssport ab. Die seca TRU zeichnet sich durch ihre vollständige medizinische Validierung gegen Goldstandardmethoden aus. So wurde die Muskelmasse mithilfe eines Ganzkörper-MRTs validiert, die Fettmasse mit dem komplexen 4C Modell.

Gantner

Digitalisierung und Verwaltung

Die GANTNER Electronic GmbH ist ein heimisches High Tech Unternehmen, das als Pionier in der berührungslosen RFID-/NFC-Personenidentifikation gilt. Die GANTNER Systeme unterstützen die Organisation jedes Unternehmens und finden Einsatz einerseits im Bereich der betrieblichen Zutrittskontrolle und Zeiterfassung.

Andererseits in Fitnessclubs, Reha/Physiobetrieben, Sportvereinen Bädern, etc. zur Mitglieder-/Besucherverwaltung sowie im Bereich Cashless Payment. Speziell bei Fitnessclubs ist GANTNER Marktführer für elektronische Verwaltungssysteme und zählt zahlreiche der wichtigsten und größten Fitnessketten zu seinen Kunden.



E-Coordination

balori® e-coordination ist das innovative ALL-IN-ONE Analyse- und Trainingssystem zur Verbesserung der Grundlagenkoordination und fügt sich nahtlos in die Trainingswelt moderner Fitnessstudios, Rehabilitations- und Physiotherapieeinrichtungen ein.

balori® e-coordination leitet den Trainierenden von einfachen bis hin zu komplexen Bewegungsabläufen vollautomatisch an und gibt – dank durchdachter Software – objektives Feedback zu Balance und Qualität der Übungsausführung.

Ein kurzes individuelles Einführungstraining reicht aus und jeder kann das Trainingssystem ohne weitere Anleitung nutzen.



Regenerationsfaser

Die Eigenschaften der von VENEX entwickelten und patentierten V-TEX® Regenerationsfaser aktivieren das parasympathische Nervensystem und unterstützen so im Ruhezustand und während des Schlafs den Erholungsprozess des Körpers. Die Genki Vital Regenerationsbekleidung ermöglicht in Phasen der Ruhe und des Schlafs maximale Erholung, so dass Phasen der Aktivität mit einer ebenso großen Leistungssteigerung einhergehen. Die Wirkung bleibt bis zu einem Abstand von 2 cm zur Haut erhalten und durchdringt auch leichte Unterbekleidung. Der Platin-Mineral-Mix der V-TEX® Regenerationsfaser sendet ein Signal, das über Rezeptoren der Haut zum Gehirn weitergeleitet wird und den Befehl zur Erweiterung der Blutgefäße und Aktivierung des „Ruhenervs“/Parasympathikus gibt.



Ausbildung

DIE IFAA – DEINE AKADEMIE FÜR FITNESS, WELLNESS UND GESUNDHEIT. Die IFAA bietet über 37-jährigen Markterfahrung, einen hohen Anspruch an die Qualität ihrer Lehre und ihres Lehrpersonals sowie ein riesiges Portfolio aus weit über 100 Fitness-Ausbildungen und Trainer-Lizenzen. Z.B. Functional & Athletik, Personal Training, Yoga, Ernährung, Groupfitness, Reha & Medical, Business & Management, Aerobic, Medical Workout, Martial Arts, Aqua, Dance, Cycling, BGM u.v.m.



Säure-Basen-Haushalt und Regeneration

Gesundheit, körperliche sowie geistige Leistungs- und Regenerations-Fähigkeit aber auch unsere Attraktivität hängen maßgeblich von einem ausbalancierten Säure-Basen-Haushalt ab. Dazu leisten die ganzheitlich ausgerichteten und mehrfach preisgekrönten Produkte der Marke P. Jentschura einen wesentlichen Beitrag. Das Unternehmen ist Pionier im Bereich „Entsäuerung und Entschlackung“ und bietet leicht umsetzbare Konzepte, die sich perfekt in den Trainings- und Reha-Alltag integrieren lassen – mit vielversprechenden Erfolgen!



Beweglichkeitstraining

Mit den GYMwood Multifunktions-, Trainings-, Therapie- und Kletterwand-Elementen können Sie viele fältige Übungen ausführen. Wechseln Sie schnell und einfach die praktischen, vielfältigen Holzmodule und los geht's!



Zweites Treffen der RehaVitalisPlus e.V. Kooperationspartner in Dortmund

Am 23.09.2022 trafen sich alle Geschäftsführer und Entscheider der 20 Kooperationspartner mit dem Vorstand und den zuständigen Projektleitern von RehaVitalisPlus e.V. zum jährlichen Kooperationspartnertreffen im Porschezentrum Dortmund.



v.l.n.r. Wahied Habib (Gantner), Michael Höner (crosscorpo), Andre' Kaspar (RVP), Uwe Kalin (ETL), Niklas Arnold (RVP), Martin Schnetz (IFAA), Felix Stundebek (excio), Kevin Ebener (FNG), Sergio Defeo (Technogym), Niklas Weis (RVP), Felix Osterbrink (Technogym), Sven Schönborn (RVP), Holger Lerch AZH MyYolo, Berthold Mayer (GymWood), Viviane Mayer (GymWood), Frank Schneider (Genki Vital), Katalin Szigeti (Genki Vital), Matthias Gerling (seca), Friedo Hannemann (RVP), Christoph Soldanski (ETL), Britta Bürhaus (Jentschura), Bernd Schranz (RVP), Sven Kriegel (excio), Michael Symalla (Lohnwerk), Robin Fox (E.M.L.A.) Jörg Heckenbach (formedo), Ulrich Gusonne (Genki Vital), Caroline Schranz (RVP) und Volker Ebener (FNG).

Einen Tag lang wurde im Porsche Zentrum Dortmund zwischen Oldtimern, E-Autos und PS-Bulliden über die aktuelle Lage der Fitnessbranche, des Rehasports und die Zukunft des Gesundheitssports gesprochen.

Dabei stellten Bernd Schranz (1. Vorsitzender) und Sven Schönborn (2. Vorsitzender) zunächst Ausrichtung, Ziele und zukünftigen Projekte des Vereins vor. Anschließend wurde die Relevanz des Reha- und Gesundheitssport für die Branche, die Krankenkassen und die Industrie besprochen. Des Weiteren wurden die Zahlen und Entwicklungen der Jahre 2019–2022 analysiert und das Potential des Reha- und Gesundheitssports im Krisenmanagement aufgezeigt. Ferner wurde das Businesskonzept der RehaBox®, das Digitale Marketing im Rehasport und die Lohnkostenstrukturierung in Unternehmen thematisiert.

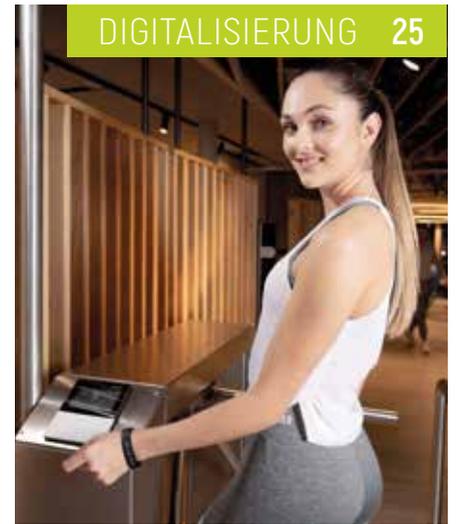
Anwesend waren Geschäftsführer und Vertreter der Firmen: Hansefit GmbH & Co. KG, Hara Health GmbH, balori-e-coodination, formedo GmbH, Genki Vital Deutschland GmbH, BALLance Concepts GmbH, GANTNER Electronic GmbH, GYMwood / Fle-xx, IFAA GmbH, ETL Advision, GymPool GmbH, Technogym, FitnessNewsGermany, BVGSD e.V., crosscorpo GmbH, Noventi Health SE, seca Deutschland GmbH, excio GmbH und die Jentschura International GmbH.

Alle anwesenden Firmen und Vertreter sprachen sich dafür aus, den Gesundheitssport weiter voranzubringen und vereint unter dem schon 2021 beschlossenen Motto „Gemeinsam im Gesundheitssport“ auch im Jahr 2023 aufzutreten.





TIPP
VON UNSEREN
EXPERTEN



Digitalisierung und Automatisierung als Erfolgsfaktoren moderner Medical Fitness-Einrichtungen

Wer innovative Technologien nutzt, um personalaufwändige, administrative Aufgaben zu automatisieren und den Komfort der Mitglieder, Patienten sowie Kunden zu erhöhen, wird in Zukunft die Nase vorne haben.

Kaum eine Branche kann so sehr von der Digitalisierung profitieren wie die (Medical-)Fitness Branche. Dank modernster Technologie haben Betreiber die Möglichkeit, administrative, bürokratische Aufgaben völlig digitalisiert und automatisiert zu organisieren.

Die Herausforderung ist, Top-Angebote für die Mitglieder und Kunden zu bieten und dennoch die Endpreise attraktiv zu halten. Dabei spielen auch der Komfort und die mühelose Nutzung von Angeboten für die Mitglieder eine große Rolle.

Digitalisierung als Erfolgsfaktor

Gelingen wird dies langfristig nur durch Digitalisierung. Sie hat das Ziel, Abläufe, Prozesse und Aufgaben zu automatisieren und optimieren. Überall dort, wo bisher Personaleinsatz notwendig war, um herkömmliche Abläufe zu organisieren, übernehmen innovative und sichere Lösungen diese Aufgaben, beispielsweise bei der Zutrittskontrolle. Vom kontrollierten Check-In, dem bequemen Zutritt an Drehsperren, der Nutzung von Spinden bis hin zum bargeldlosen Bezahlen an Automaten oder Snackbars – innovative Systemlösungen sorgen dafür, dass Mitglieder dies alles bequem mit einem einzigen Datenträger (z.B. dem Mitgliedsausweis, einem Armband oder dem persönlichen Smartphone) regeln können.

Dadurch muss sich das Personal nicht mehr um die Abwicklung von alltäglichen Abläufen kümmern, sondern die Mitglieder bewerkstelligen diese selbständig, bequem und sicher. Das Personal wird dort eingesetzt, wo es am meisten gebraucht wird – in der direkten Betreuung der Mitglieder und Kunden.

Sicherer Check-In und Zutrittskontrolle

Innovative RFID-Terminals an Drehsperren oder

Schleusen sorgen automatisiert dafür, dass nur berechnete Personen mittels Datenträger die Einrichtung betreten können. Auch das Smartphone oder ein QR-Code können für den berechtigten Zutritt genutzt werden. Das ist nicht nur bequem für die Mitglieder, sondern auch effizient für den Betreiber. Schließlich erfolgen der Check-In sowie die Zutrittskontrolle ohne Personalaufwand oder Wartezeiten. Darüber hinaus weiß der Betreiber jederzeit, wie viele Personen und welche Mitglieder sich wann in der Einrichtung aufgehalten hat.

Kosten-Hotspot Garderobenbereich

Gerade der Garderobenbereich bietet sehr viel Potential für Einsparungen und Optimierung. Damit Spinde nicht länger einen enormen Verwaltungsaufwand bedeuten sowie ein Hotspot für versteckte, laufende Kosten darstellen, sind smarte, elektronische Schrankschließsysteme die optimale Lösung. Vollständig in das Managementsystem der Einrichtung integrierbar bieten sie zahlreiche Möglichkeiten, um zusätzlichen Umsatz zu generieren und gleichzeitig den Aufwand zu minimieren. Egal welche Anforderung die Betreiber haben, ob bestehende Schränke nachgerüstet sollen oder eine neue Anlage errichtet werden soll, mit einem elektronischen Schrankschließsystem spart man Ressourcen, steigert die Sicherheit und sorgt dafür, dass die Mitglieder immer einen freien Schrank (ohne Schlüsselorganisation) zur Verfügung haben.

Experten-Tipp: Worauf Sie als Betreiber achten sollten

Setzen Sie auf Digitalisierung und Automatisierung, um wettbewerbsfähig zu bleiben. Vereinfachen Sie Prozesse und reduzieren Sie den Aufwand. Wo Technologie und Innovation dabei helfen können, effizienter zu wirtschaften, sollten diese Möglichkeiten genutzt werden. Ein wesentliches Kriterium dabei stellt die Investitionssicherheit

dar. Betreiber sollten darauf achten, dass ihre Anschaffungen auf zukunftssicheren Technologien basieren und nachhaltig sind. Ist das System jederzeit erweiterbar? Habe ich Ansprechpartner sowie ein Supportteam vor Ort? Ist das System durchgängig und aufeinander abgestimmt? Bekomme ich alles aus einer Hand? Sind alle Bereiche in meinem Club in das System integrierbar? Wenn hier nicht alle Fragen mit einem klaren „Ja!“ beantwortet werden können, setzen Sie vermutlich auf das falsche Pferd.

INFO

GANTNER ist Marktführer bei digitalisierten Lösungen in der Fitnessbranche



Wahied Habib
Digitalisierungsberater

Mehr Informationen unter:

www.gantner.com

oder kontaktieren Sie GANTNER

telefonisch unter: Tel + 49 (0) 2345889610 27

Gantner



TIPP
VON UNSEREN
EXPERTEN

Umsatzsteuer: Behandlung von Selbstzahlerleistungen in der Physiotherapie

Das Finanzgericht Düsseldorf hat mit Urteil vom 16. April 2021 endlich eine (halbwegs) klare Regelung zur umsatzsteuerlichen Behandlung von Selbstzahlerleistungen in der Physiotherapie geschaffen.

Die Umsätze der Physiotherapeuten sind in der Regel umsatzsteuerfrei. Sie fallen unter den allgemeinen Begriff der Heilbehandlung und werden somit gemäß § 4 Nr. 14 UStG von der Umsatzsteuer befreit. Als Nachweis des dafür notwendigen therapeutischen Zwecks der Behandlungsleistung sollte grundsätzlich eine ärztliche Verordnung vorliegen.

Darüber hinaus werden regelmäßig Leistungen erbracht, die „der Verbesserung des allgemeinen Gesundheitszustands und dem Wohlbefinden“ dienen. Dies können Folgebehandlungen ohne Verordnung, Kurse, Gerätetraining, Massagen oder besondere Therapieformen sein, die nicht verordnungsfähig sind.

Auffassung des Finanzgerichts:

Diese Leistungen sind nach Auffassung des Gerichts keine Heilbehandlungen und unterliegen somit der Umsatzsteuer. Ist die Leistung grundsätzlich verordnungsfähig und fehlt es nur an der Verordnung, ist der ermäßigte Steuersatz von 7 % anzuwenden. Ansonsten gilt der Regelsteuersatz von 19 %. Insofern bestätigt das Gericht die bisherige Praxis:

Art der Tätigkeit	Umsatzsteuer
Heilbehandlungen mit Verordnung	0 %
Verordnungsfähige Leistungen ohne Verordnung	7 %
Sonstige Leistungen: Gerätetraining, Massagen ...	19 %

Leistungen an Selbstzahler in Form der Anschlussbehandlung können aber nach Auffassung des Gerichts unter bestimmten Voraussetzungen steuerfrei

erfreie Heilbehandlungen bleiben. Anschlussbehandlungen könnten danach in den Fällen steuerfrei sein, in denen der Therapiezweck nachgewiesen wird. Hiervon ist insbesondere dann auszugehen, wenn bereits vor der Anschlussbehandlung eine ärztliche Verordnung vorlag und im Nachgang zur nicht ärztlich verordneten Physiotherapie – in der Regel im nächsten Quartal, spätestens jedoch nach Ablauf eines Jahres – wegen derselben chronischen Erkrankung eine erneute ärztliche Verordnung zur Physiotherapie vorgelegt wurde.

Hinweis für die Praxis:

Diese auf den ersten Blick klare Regelung ist in der Praxis mit Vorsicht zu genießen: Liegt im Rahmen einer Folgebehandlung noch keine (Folge-)Verordnung vor, ist der Therapeut auf die Mitwirkung des Patienten angewiesen. Es sollte in jedem Fall in der Patientenakte bereits dokumentiert werden, dass die Anschlussbehandlung medizinisch notwendig war. Legt der Patient innerhalb der vom Gericht gesetzten Frist keine Folgeverordnung vor, ist die Umsatzsteuer aus dem Entgelt gegebenenfalls herauszurechnen.

Honorar 100,- €, hierin enthaltene Umsatzsteuer 7% = 6,54 €. Honorar netto 93,46 €.

Sofern diese Zusatzkosten in der internen Kalkulation nicht berücksichtigt sind, bringt die Behandlung nicht den gewünschten Deckungsbeitrag. Darüber hinaus ist die Leistung nachträglich den umsatzsteuerpflichtigen Leistungen zuzuordnen und könnte zum Überschreiten der Freigrenze der Kleinunternehmerregelung gem. § 19 UStG führen. Danach ist auch für grundsätzlich umsatzsteuerpflichtige Leistungen keine Umsatzsteuer an das Finanzamt zu zahlen, wenn die Gesamtumsätze (ohne die steuerfreien Leistungen aus Heilbehandlungen) im vorangegangenen Jahr nicht mehr 22.000 Euro

betragen haben und im aktuellen Jahr voraussichtlich nicht mehr als 50.000 Euro betragen werden. Wird die Grenze überschritten, ist der Physiotherapeut im Folgejahr umsatzsteuerpflichtig.

Hinweis: Sofern in der Praxis die Kleinunternehmerregelung in Anspruch genommen werden soll, ist die Einhaltung der Freigrenze ständig zu prüfen. Im Zweifel sollte geprüft werden, ob sich Umsätze in das Folgejahr verlagern lassen

ZUR PERSON



Carsten Scheel
Steuerberater

Fachberater für das Gesundheitswesen
(DStV e.V.)

carsten.scheel@rinke.eu
0202 - 2496 280

ETL | ADVIMED RINKE

Steuerberatung in Wuppertal

ETL ADVIMED Rinke ist eine Partnerkanzlei des ETL ADVISION Verbundes mit bundesweit rund 120 auf das Gesundheitswesen spezialisierten Steuerkanzleien.



GYMwood – Multifunktionale Sportgeräte aus Holz

Natürlich. Nachhaltig. Gesund.

Berthold Mayer führt seit 1993 eine Schreinerei in Bad Säckingen an der Schweizer Grenze. Die Leidenschaft und Liebe zum Holz sowie seine Expertise ist weit über die Grenzen Bad Säckingens bekannt. So stellte ein Schreinerkollege 2012 den Kontakt zu Rudolph Plüddemann und Mario Görlach her, für die Berthold Mayer die ersten Prototypen des „fle-xx Rückgratkonzepts“ erstellte. Seit der Entwicklung der Prototypen hat er über 6000 fle-xx-Geräte gebaut. Darüber hinaus laufen der Direktvertrieb, der Service und die Montage der fle-xx-Geräte seit Anfang 2020 über Berthold Mayer und dessen Unternehmen GYMwood.

Platzsparende Alternative

„Durch die Entwicklung der fle-xx-Geräte habe ich die Leidenschaft zur Herstellung von Sportgeräten entdeckt“, sagt er. Da es trotz der Nachfrage nach Dehn- und Beweglichkeitsübungen in Fitnessstudios und Physiotherapiepraxen oft an dem entsprechenden Platz dafür mangelt, kam dem Schreinermeister die Idee, die Übungen, die der fle-xx-Zirkel ermöglicht, an einer Wand ab-

zubilden. „Damit entstand eine platzsparende Alternative zum Zirkel“, so Berthold Mayer.

Das war der Startschuss für GYMwood im Jahre 2017. Das auf Holz- und Sportprodukte spezialisierte Unternehmen stellt Multifunktions-, Trainings-, Therapie- und Kletterwandelemente für vielfältige Übungen her. Die platzsparende Alternative zum Zirkel ist die „GYMwall“.

GYMwall

Die „GYMwall“ ist eine variable und modulare Trainingswand mit unterschiedlichen Ansteckmodulen und u. a. für die Therapie und auch Personal Training, Calisthenics, Yoga und Pilates geeignet. Sie besteht aus Basis-Wandelementen, die in den Breiten 30, 60, 90 und 120 cm und in den Höhen 240 und 270 cm erhältlich und demnach individuell an das verfügbare Raumangebot anpassbar sind. Komplettiert wird die „GYMwall“ durch Holzmodule, die über 50 Übungen ermöglichen. Zu den Modulen gehören der Multifunktionstrainer 1 und das Bodenprisma, der Multifunktionstrainer 2, die Reckstange,

das Triggerelement, das Kletterwandelement, die Streckstange, der Dip- und Haltebügel, die Seilöse und das Klimmrad. Darüber hinaus kann die Holzwand individuell bedruckt werden.

Umfangreiches Portfolio

Zum weiteren Portfolio von GYMwood gehört der „GYMtower“. Dieser ist ebenfalls eine variable und modulare Trainingswand mit unterschiedlichen Ansteckmodulen. Der Unterschied ist, dass dieser nicht an eine Wand angebracht werden muss, sondern – je nach Platz – im Raum positioniert werden kann. „Der Tower ermöglicht zahlreiche Übungen auf kleinem Raum. Eine Besonderheit ist zudem, dass in der Säule noch Stauraum für die Module ist“, erklärt Berthold Mayer.

Mit „GYMtrigger“ verfügt das Unternehmen auch über eine Triggerwand, die sowohl mit als auch ohne Wandmontage genutzt werden kann. Das „GYMboard“ dient ebenfalls zur Lösung von Muskelspannungen; es kann platzsparend an einer Wand angebracht werden und eignet sich



für Boutique-Studios, BGF- und BGM-Konzepte und auch für das Training zu Hause.

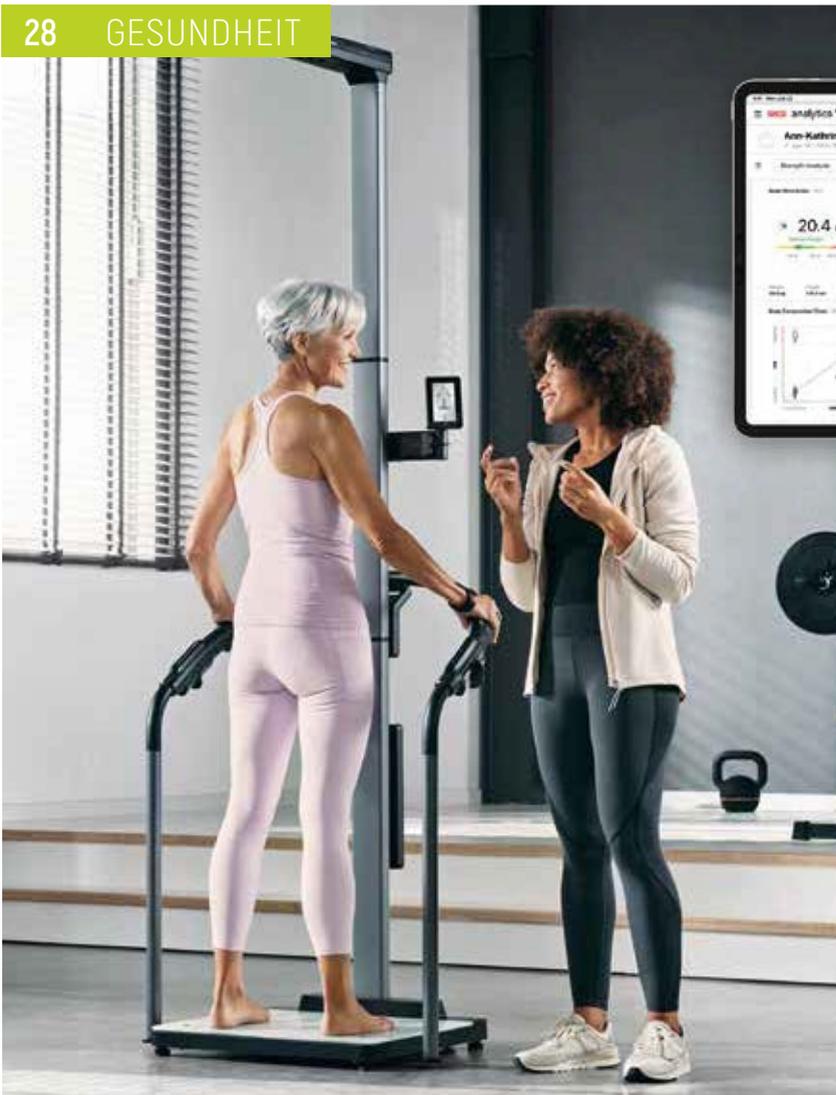
ZUR PERSON



Jasmin Mayer
Kundendienst

Allmendgrütt 2-4
79713 Bad Säckingen
+49 7761 999 488 1
jasmin@gym-wood.com
www.gym-wood.com

GYMwood



Mehr Motivation und Physioerfolge mit der seca TRU

Frederik Bernstein ist Eigentümer zweier Physiostudios in Bochum, die ein Anlaufpunkt für alle sind, die in einer wunderschönen Trainingsumgebung etwas für ihre Gesundheit tun wollen.

Frederiks Überzeugung ist, dass nur Physiotraining die Menschen langfristig gesund hält. Um dieses Ziel zu erreichen, bieten Frederik und sein Team ein ganzheitliches Konzept mit individueller Beratung sowie den Einsatz modernster Analyse- und Testingtools an. Dazu gehört auch die seca TRU. Mit ihr erhalten Physiotherapeuten und Gesundheitstrainer innerhalb weniger Sekunden eine Fülle medizinisch validierter Daten zur Körperzusammensetzung, unter anderem Muskel- und Fettmasse. Möglich macht das die Technik der Bioimpedanzanalyse. Frederik hat uns erzählt, wie er die seca TRU erfolgreich in sein Gesundheitskonzept integriert hat.

Frederik, wie bist Du zur seca TRU gekommen?

Wir hatten bereits das Vorläufermodell im Einsatz, den seca mBCA 515. Als wir unser zweites Studio eröffnet haben, sind wir dann auf das neueste Modell, die seca TRU, umgestiegen. Überzeugt hat uns die medizinische Validierung, aber auch, dass das Gerät ein Hingucker ist und die Hochwertigkeit unseres Physiostudios unterstreicht.

Wie unterstützt die seca TRU Dein Gesundheitskonzept?

Wir bieten KGG auf Rezept sowie Mitgliedschaften für Selbstzahler an. Beim Training setzen wir die fünf Schwerpunkte: Kraft, Schnellkraft, Ausdauer, Beweglichkeit und Koordination. Die seca TRU ist ein perfektes Analyseinstrument für das Thema Kraft und Muskelaufbau. Wir setzen es zusammen mit dem EGYM-Ökosystem ein, nutzen aber auch die eigene cloudbasierte Auswertungssoftware der seca TRU, die mehr Informationen liefert und etwas schöner aufgemacht ist. Hier zeigt ein Ampelsystem mit roten, gelben und grünen Bereichen sofort Defizite und Trainingspotentiale. Die Körperzusammensetzungsanalyse hilft uns, die Patienten einzubeziehen, sie ins Training zu holen und im Idealfall zu festen Mitgliedern

zu machen.

Was sind die konkreten Vorteile für Dich und Deine Patienten oder Mitglieder?

Es motiviert Mitglieder und Patienten enorm, ihre Körperzusammensetzung zu sehen. Die Messung ist ein guter Ausgangspunkt für das Training und hilft bei der Trainingssteuerung. Wenn jemand beim Krafttraining überhaupt nicht vorwärtskommt, sehen wir das sofort und können einschreiten. Auch muskuläre Ungleichgewichte werden sofort sichtbar. Wenn jemand einen guten Fortschritt macht, liefert die seca TRU ebenfalls den Nachweis. Das räumt Zweifel aus, die manchmal darin bestehen, dass das Training gar nichts bringt. Da die Messergebnisse auch von Zuhause aus abgerufen werden können, haben wir zudem etwas, das wir dem Mitglied mit auf den Weg geben können.

Sind die Messungen für Mitglieder frei?

Als Eingangsscreening sind die Messungen frei. Weitere Messungen und Trainingsberatung mithilfe der seca TRU gibt es dann in der Premiummitgliedschaft. Das ist ein weiterer Anreiz die Premiummitgliedschaft zu wählen.

Hast Du einen Lieblingsparameter?

Tatsächlich setze ich sehr gerne den Phasenwinkel ein. Es ist ein eher unbekannter Parameter, mit dem man Mitglieder noch überraschen kann. Anders als die anderen Parameter, die eher die Quantität zeigen, zeigt der Phasenwinkel auch die Qualität. Er misst unter anderem die Zellgesundheit und bietet Anhaltspunkte zur Ernährung und zu Entzündungsprozessen im Körper. Ich habe es schon erlebt, dass Menschen mit einer eigentlich guten Körperzusammensetzung einen schlechten Phasenwinkel hatten. In diesem Fall gehen wir häufig das Thema Ernährung an.

Frederik, wir bedanken uns für das Gespräch!

INFO

seca

Präzision für die Gesundheit

seca bietet kostenfreie Online-Produktdemonstrationen mit ausführlicher Beratung zur seca TRU, BIA-Technologie, Anwendung, Amortisierung, Finanzierung und zu Service-Angeboten.

Hier können Sie direkt Kontakt aufnehmen:

0800 20 00 00 5
00800 20 50 50 50 (AT)
secatru@seca.com
secatru.com

Das perfekte Gesundheitskonzept aus Physiotherapie und Training in Bochum:
www.bs.center



Frederik Bernstein

Eigentümer bs bewegungsstätte



Ausbildung zum Regenerations-Trainer: Helfen Sie Ihren Klienten raus aus dem Stress und rein in die gute Regeneration

Durch die Ausbildung zum Genki-Reha Regenerations-Trainer inkl. §20 ZPP Kurs können Fitnessstudio-Betreiber und Physiotherapeuten ihren Klienten jetzt einen besonderen Mehrwert bieten.

Ob Dauerbelastung durch Job und Familie, enger Terminkalender oder die hohen Ansprüche an sich selbst – mehr als 80 % der Menschen in Deutschland leiden immer wieder unter Stress. In der Freizeit versuchen die meisten Menschen, einen Ausgleich zum stressigen Alltag zu schaffen, was aber oft nicht gelingt. Ein Umstand mit gravierenden Folgen.

Wie lassen sich Stress- und Überlastungssymptome wirkungsvoll mildern?

Als Therapeut, Trainer oder Gesundheitsstudio-Betreiber haben Sie es täglich mit stressgeplagten und nach Ausgleich suchenden Menschen zu tun. Doch in vielen Fällen lässt die Motivation schon nach kurzer Zeit nach, weil die gewünschten Erfolge sich nicht schnell genug einstellen. Schuld daran ist leider oft mangelnde Regeneration. Doch eine gute Regenerationsfähigkeit ist die Basis für Leistungsfähigkeit im Alltag, Beruf und Sport. Auch für die Genesung von Verletzungen oder Erkrankungen sind wirkungsvolle Regenerationsphasen wesentlich. Stellen Sie sich vor, Sie können den Menschen helfen, eine wirkungsvolle Methode zur Regeneration zu finden.

Die Top-Ausbildung zum GENKI-Reha Regenerationstrainer

Mit der Ausbildung zum Genki-Reha Regenerations-Trainer erhalten Sie effektive Tools und Know-how an die Hand, mit denen Sie Ihren Kunden und Patienten helfen können, besser und nachhaltig zu regenerieren. Denn eine gute Regeneration ist der Schlüssel zu Gesundheit und mehr Leistungsfähigkeit. Auch und besonders in der zweiten Lebenshälfte.

Der zweitägige Kurs „Regenerations-trainer“ von GENKI Vital richtet sich an innovative Physiotherapeuten, Trainer und Gesundheitsstudio-Betreiber, die Ihren Kunden und Patienten einen nachhaltigen Mehrwert durch effektivere Regeneration bieten möchten. Dieser Experten-Kurs besteht aus zwölf aufeinander aufbauenden Einheiten à 50 Minuten, wobei acht Einheiten daraus einen §20 ZPP Kurs bilden. Die Ausbildung kann bei Ihnen vor Ort, in der GENKI VITAL Academy in Mannheim oder als individueller Online-Kurs absolviert werden.

Im Kurs „Genki-Reha Regenerations-trainer“ vermitteln die Experten von GENKI VITAL theoretisches Wissen

gepaart mit praxisbezogenen Übungen und Bewegungseinheiten zu den wichtigen Themen Prehabilitation, Rehabilitation und Regeneration. Dabei steht besonders die Stimulation des Parasympathikus, der für die körperliche und psychische Erholung essenziell ist, im Fokus.

Sie erfahren, wie Sie bei Ihren Klienten Blockaden und Stressauslöser feststellen und das parasympathische Nervensystem, das für Ruhe und Regeneration maßgeblich ist, stärken können. Unterstützend dazu hat der japanische Arzt und Forscher Prof. Dr. Hideki Katano die regenerationsfördernde V-TEX®-Regenerationsfaser entwickelt. Diese patentierte Hightech-Faser ist in der Lage, das parasympathische Nervensystem zu stimulieren und damit eine effektive Regeneration zu unterstützen.

Als ausgebildeter Regenerations-trainer bekommen Sie ein Zertifikat der GENKI VITAL Academy. Darüber hinaus haben Sie als Expertenpartner die exklusive Möglichkeit, Funktionstextilien und Produkte aus der V-TEX® Regenerationsfaser anzubieten und zu verkaufen.

So bieten Sie Ihren Klienten ganzheitliche Regeneration auf allen Ebenen. Ihre Kunden und Klienten werden es Ihnen danken.

ANMELDUNG/INFO



Katalin Szigeti
Marketing & Sales

GENKI VITAL Deutschland GmbH
Das Quartier Q6/Q7 – Q6,9
68161 Mannheim

Mobil: +49 177 448 36 24
katalin.szigeti@genki-vital.de
genki-vital.de





P. Jentschura[®]
regeneriert wie neugeboren

TIPP
VON UNSEREN
EXPERTEN

Regeneration ist basisch

P. Jentschura bringt Reha-Kunden in Schwung – und die Theken-Umsätze

Wohl jeder kennt das Phänomen vom Gipsbein: Innerhalb kürzester Zeit baut sich die Muskulatur ab! Kraft, Koordination und Kontrolle gehen verloren. Und der Knochen heilt nur sehr langsam. Die Begründung dafür ist, dass der erforderliche Reiz zur Regeneration durch ein gezieltes Training fehlt. Hinzu kommt, dass bei Bewegungsmangel die „Muskelpumpe“ nicht ausreichend zum Einsatz kommt und die betroffenen Gewebe folglich suboptimal durchblutet, versorgt und insbesondere entsäuert werden. Und damit sind wir beim heute weit verbreiteten Phänomen mit enormer Relevanz für den Reha-Sport – der sogenannten „Übersäuerung“. Denn Säuren bremsen die Regeneration – und das erforschen die Experten bei Jentschura seit mehr als 35 Jahren.

Hauptsache das Blut bleibt basisch!

Oberste Priorität für unseren Säure-Basen-Haushalt ist, dass unser Blut immer im leicht basischen Bereich bleibt. Nur innerhalb des relativ engen pH-Bereiches von 7,35 - 7,45 kann das Blut zirkulieren, die Zellen mit regenerativem Sauerstoff und Vitalstoffen versorgen und die sauren Stoffwechselprodukte

abtransportieren. Was nicht durchblutet wird, stirbt innerhalb kürzester Zeit ab. Die „akute Azidose“ (Übersäuerung) ist ein lebensbedrohlicher Notfall! Folglich wird unser Säure-Basen-Haushalt alles unternehmen, damit das Blut basisch bleibt – koste es, was es wolle! Und genau das kostet den Menschen ihre Schönheit, Gesundheit, Leistungs- und Regenerationsfähigkeit.

Ist der Organismus mit mehr Säuren konfrontiert als er puffern, verstoffwechseln und ausscheiden kann, wird eine gewisse Menge zwischengespeichert. Dies geschieht bevorzugt in den Strukturen des Bindegewebes und der Faszien sowie der Sehnen, Bänder, Bandscheiben, Aderwänden und Gelenken. Die Übersäuerung ist der Grund, warum zum Beispiel die Sehnen immer kürzer, die Gelenke immer dicker und steifer, die Gewebe immer starrer werden. Die empfehlenswerten Beweglichkeitskonzepte führen zu weniger Muskelkater und Schmerzen, wenn auf die Säure-Basen-Balance geachtet wird.

Beweglich und elastisch durch Basenüberschuss

Eine Ernährungsumstellung von einer

vitalstoffarmen und säurereichen auf eine vitalstoff- und basenüberschüssige Ernährung bringt viele Vorteile: weniger zugeführte Säuren können mit mehr basenbildenden Vitalstoffen, über einen verbesserten Stoffwechsel wieder ausgeschieden werden. Die körpereigenen Mineralstoffdepots werden geschont und können in einem basischeren Milieu, mit reichlich regenerativen Bausteinen, über einen auch hier verbesserten Stoffwechsel regenerieren!

Die 80:20-Regel à la Jentschura ist eine gute Richtschnur zur dauerhaft gesundheits- und schönheitsfördernden Ernährung. Diese sollte zu 80 Prozent aus basenbildenden, omnimolekularen und neutralen (hochwertige Pflanzenöle), sowie lediglich zu 20 Prozent aus säurebildenden Lebensmitteln bestehen.

Das Jentschura-Konzept zur erfolgreichen Regeneration. Jetzt Partner werden!

Für eine möglichst schnelle und nachhaltige Regeneration bietet Jentschura das Know-how und auch schon Produkte zur basenüberschüssigen Ernährung und basischen Körperpflege. Nutzen Sie die Vorteile

des lukrativen Entsäuerungs- und Regenerationskonzeptes! Werden Sie zum Reha-Gesundheits-Studio.

Haben Sie noch Fragen – oder wünschen weitere Informationen und Produktproben? Wir freuen uns auf Ihren Anruf oder Ihre E-Mail.

KONTAKT



JENTSCHURA
NaturKundeAkademie

Jentschura
NaturKundeAkademie

Otto-Hahn-Straße 22-26
48161 Münster-Roxel

Telefon: +49(0)25 34 97 44-0
info@p-jentschura.com
www.jentschura-naturkundeakademie.de

MAGICLINE PAYMENTS

Deine vollintegrierte Lösung für sichere Bezahlvorgänge



TIPP
VON UNSEREN
EXPERTEN

Mit Magicline Payments können Fitnessanbieter ihren Mitgliedern die größtmögliche Flexibilität bei Zahlungen bieten, um ihre Käufe, Mitgliedsbeiträge oder offene Forderungen zu bezahlen.

Einmal-Zahlungen und Bezahlingslinks – mit PayPal und Kreditkarte

Für den Kauf von Verzehrguthaben, Gutscheine und Buchungen stehen den Mitgliedern mit Magicline Payments verschiedene Zahlungsmethoden zur Verfügung. Neben Kreditkarte können sie ihre Einmal-Zahlungen auch mit einer der beliebtesten digitalen Zahlungsmethoden begleichen – PayPal.



Aber auch bei offenen Forderungen kann Magicline Payments helfen. Durch die Integration von Bezahlingslinks in die Kommunikation werden zwischen 10-15 % mehr Forderungen beglichen. Fitnessanbieter können ihren Mitgliedern diese Bezahlingslinks zur Verfügung stellen, die dann automatisch über die Magicline per Brief, Mail oder SMS verschickt werden. Damit kann das Mitglied sofort und ohne Login seine offenen Forderungen mit den gängigen Online-Zahlungsmethoden, wie PayPal, Kreditkarte und bald noch weitere, begleichen. Ist eine automatische Zutrittssperre konfiguriert, kann diese sofort nach der Zahlung aufgehoben werden, so dass das Mitglied direkt wieder trainieren kann.

Bezahlungsmöglichkeiten so vielfältig wie die Mitglieder

Bar, mit Karte, per App – es gibt viele verschiedene Bezahlungsmöglichkeiten auf dem Markt, und genauso viele werden auch von Mitgliedern in Fitnessstudios genutzt. Magicline Payments stellt die umfassende Lösung für Bezahlvorgänge – online und im Studio – für Fitnessanbieter dar, um das Bezahlen von Verzehrguthaben, Gutscheinen, Buchungen, offenen Forderungen und vieles mehr so unkompliziert und flexibel wie möglich anzubieten. Außerdem ist der Service direkt in die Fitnessstudiosoftware Magicline integriert und bietet damit eine einfache Handhabung und eine gute Übersicht für Fitnessanbieter. Außerdem arbeitet Magicline mit den höchsten Sicherheitsstandards, damit die Zahlungsdaten der Kunden sicher verwaltet werden.

Kartenterminal-Zahlungen für mehr Flexibilität

Magicline Payments ermöglicht es Fitnessanbietern auch, bargeldlose Zahlungen über ein Kartenterminal im Studio anzubieten. Dieses ist auch direkt mit der Magicline Kasse verknüpft. Hat das Mitglied also mal sein Bargeld oder seine GiroCard vergessen, kann es ganz entspannt per Kreditkarte, ApplePay, Twint (für die Schweiz) und vielen mehr bezahlen.

Dadurch, dass die Kasse und das Terminal eine Einheit bilden, sind Fitnessanbieter buchhalterisch auf dem aktuellsten Stand, ohne viel Zeit in Buchführung investieren zu müssen.

Die Magicline Kartenterminals, die direkt mitbestellt werden können, bieten eine einfache Bedienung direkt aus der Magicline Kasse heraus, eine transparente Bezahlungshistorie und somit einen immer korrekten Kassenabschluss und unterstüt-

zen allen gängigen Karten, sowie ApplePay und GooglePay.

Mehr Bezahlungsoptionen bei wiederkehrenden Zahlungen

Mit Magicline Payments können Fitnessanbieter ihren Mitgliedern alle gängigen Kreditkartenzahlungen – zusätzlich zu SEPA – für ihre wiederkehrenden Zahlungen, wie Mitgliedsbeiträge, anbieten. Dafür stehen ihnen Visa, Mastercard oder American Express zur Verfügung – die vielfältige Auswahl gibt allen Mitgliedern und potenziellen Neumitgliedern die Möglichkeit, einen Mitgliedsvertrag ganz einfach abzuschließen.



Alle Transaktionen, die über Kreditkarte durch die Mitglieder getätigt werden, laufen direkt in die Magicline ein. Damit verlieren Fitnessanbieter nie die Übersicht über bezahlte Beträge, offene Forderungen und ihren Umsatz.

Mehr zu Magicline Payments: blog.magicline.com/de/magicline-payments/

DER GESUNDHEITS EXPERTE

ZERTIFIZIERT DURCH SCHRANZ CONTROL & REHAVITALISPLUS E.V.

Modulvorstellung Ausbildung zum Gesundheitsexperte 2.0



Gut ausgebildete Fachkräfte sind Mangelware. Dies gilt besonders für die Gesundheitssportbranche. Schranz Control und RehaVitalisPlus e.V. unterstützen Sie dabei, Ihr Fachwissen und die Kenntnisse Ihrer Mitarbeiter auf dem aktuellen Stand zu halten oder dorthin zu führen – für mehr Kompetenz und Qualität in der Positionierung als Gesundheitssportanlage.

Basics und Chancen des Gesundheitssports

Aktualität und Entwicklungspotential im krisensicheren Gesundheitsmarkt, Bedarf an fachspezifischen Angeboten und Konzepten für Schmerzpatienten und die gezielte Verknüpfung von Reha-, Präventions- und Gesundheitssport und Maßnahmen.

Steuerbare Motivation im Gesundheitssport

Motivation bezeichnet die Gesamtheit aller Beweggründe, die zur Handlung führen. Wie motiviere ich mich selbst, Mitarbeiter oder Kunden? Sie erhalten die 7 Stellschrauben der Selbst-Mitarbeiter- und Kundenmotivation.

Business Basics – Organisation und Führung im Gesundheitssport

Organisation: Sie erhalten Tipps und Tools, um Ihr Unternehmen komplett in der Aufbau- und Ablauforganisation zu organisieren.
Führung: Sie erlangen die Fähigkeit zur richtigen und motivierenden Führung.

Erfolgreiche Praxisumsetzung im Rehasport

Rehasport ist ein gutes Hilfsmittel, um gezielt neue Kunden im Gesundheitssektor zu generieren. Aber das Rehasport-Angebot allein reicht nicht aus, um die Zielgruppe 50+ langfristig zu binden.

Selbst- und Projektmanagement für Führungskräfte im Gesundheitssport

Mit einfachen und anwendbaren Selbstmanagement-Methoden zur Führungskraft im Gesundheitssport.

(Online-)Marketing und die digitale Zukunft im Gesundheitssport

Wir zeigen Ihnen, wie die Best Ager-Zielgruppe erfolgreich digital angesprochen wird.

DIE GEMEINSAME PHILOSOPHIE



Unternehmens-Basis / Der Gesundheitsmarkt

RehaBox®-Trainingskonzept – Aufbau von Zusatz-leistungen

In unserem Musterstudio erfahren Sie live die praktische Umsetzung mit allen Tipps und Tricks in unserem Boutique-Studio Konzept der RehaBox®.

Controlling im Gesundheitssport

Wie baue ich mit den 5 Stellschrauben der RehaBox® ein Controllingsystem auf.

Ärzte- und Krankenkassennetzwerk aufbauen und erfolgreicher Verkauf

In diesem Teil erhalten Sie wertvolle Tipps zur Umsetzung von Krankenkassen- und Arztbesuchen sowie der Ärztenetzwerkpflege.

Kommunikation im Gesundheitssport

Geredet wird immer viel ... aber kommuniziert wird dann doch weniger. Lernen Sie, wie Sie mit Gesundheitssportlern kommunizieren, um diese nicht zu überfordern und mit einer angepassten Bedarfsanalyse so abholen, dass Sie langfristige Kunden werden.

Stressmanagement im Gesundheitssport

Lernen Sie, wie Sie typische Stresssituationen im beruflichen Alltag eines Gesundheitssportanbieters bewältigen.

Abschluss

Die jeweiligen Module können individuell gestaltet (Präsenz oder Online-Schulung), ergänzt, zusammengefasst und mit einem Zertifikat belegt werden. Präsenztage finden nach Absprache im RehaBox®-Musterstudio in Düsseldorf oder bei Ihnen vor Ort statt.

KONTAKT

Niklas Arnold
Leiter Ausbildung

Tel.: 0211 / 99 540 439
E-Mail: n.arnold@schranz-control.de
www.rehavitalisplus.de



Geben Sie Ihrem Reha- und Gesundheitstraining ein Konzept!



Wir müssen uns auf unser Kernprodukt, das Training und die Betreuung, konzentrieren!

Das Training im Gesundheitsstudio muss bei jedem Mitglied mit Erfolg assoziiert werden. Denn nur wenn der Kunde Erfolg hat, ist er zufrieden, wenn er zufrieden ist, bleibt er im Studio und erzählt es weiter. Dieses Fundament muss wieder stimmen und so von Grund auf die Kundenbindung und das Empfehlungsmarketing gelebt werden.

Die RehaBox® - ein sofort umsetzbares Konzept

Die Auswertung unserer Marktforschungen, Kundenbefragung und eigene Erfahrungen haben gezeigt, dass Trainingserfolge und Betreuung die bedeutsamsten Faktoren einer langfristigen Kundenzufriedenheit und Kundenbindung in einem Gesundheitsstudio sind.

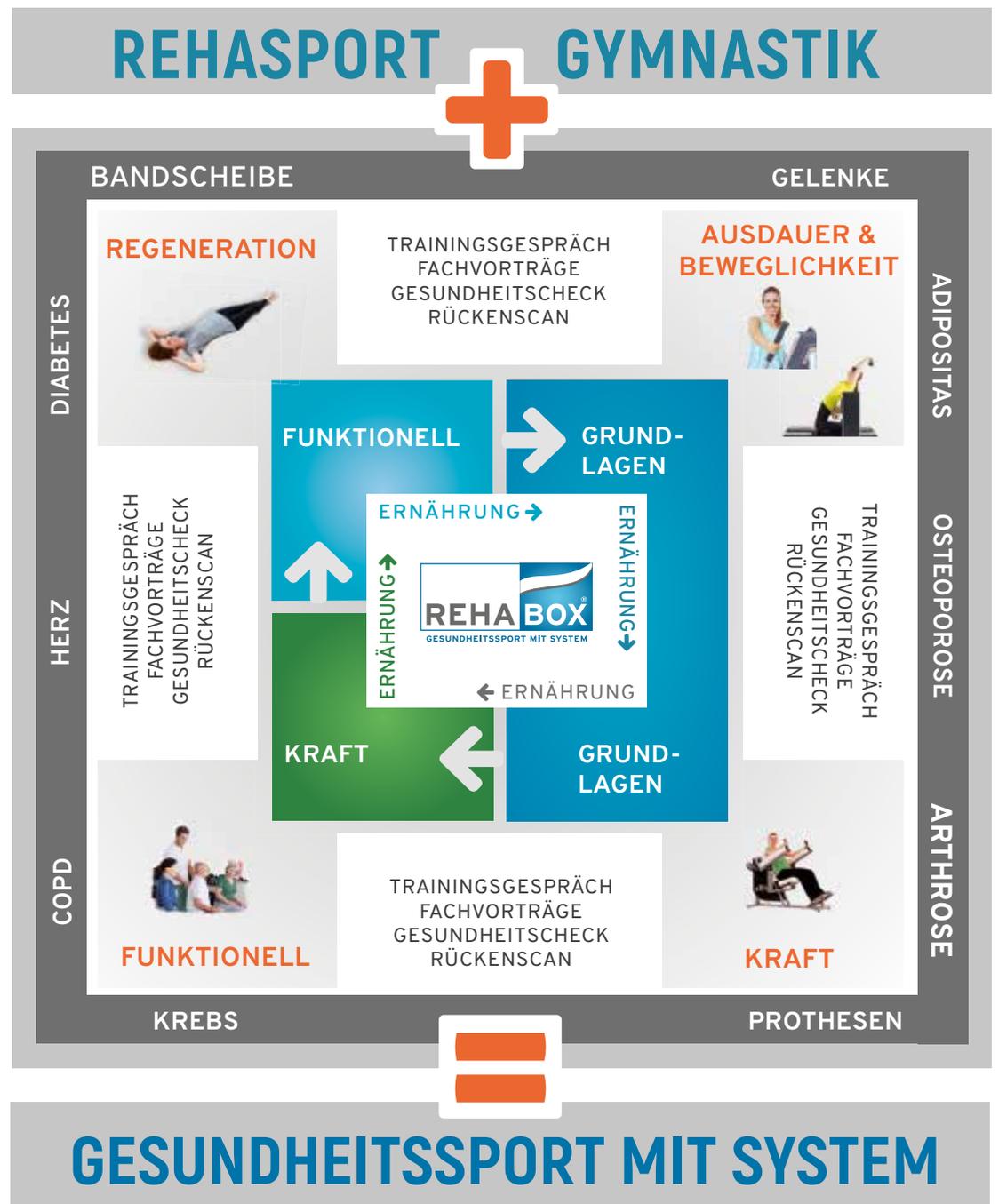
Das RehaBox®-Betreuungs- und Trainingskonzept steigert den Erfolg, die Motivation und die Betreuung Ihrer Kunden durch Ihre Mitarbeiter. Unsere Leitfäden führen Sie mit System durch alle Schritte und ermöglichen Ihnen eine langfristige Betreuung und Kundenbindung.

Zusatzmitgliedschaften stellen eine lukrative Leistung im Reha- und Gesundheitssport dar. Im Gegensatz zum Rehasport wird hier die Leistung sofort vom Mitglied als Selbstzahler entrichtet. Jedoch sollten sich diese Angebote klar von Ihrem „normalen Fitnessbereich“ unterscheiden und auch besondere Voraussetzungen erfüllen. Wir bieten ein motivierendes und systematisch aufgebautes Zirkeltraining an Kraftgeräten das durch Reizveränderungen, Variationen, theoretischen Wissensaufbau und Feedbackgespräche eine kundenorientierte und einfache Betreuung gewährleistet und Ihre Kunden zum Erfolg führt.

Wichtige Konzeptbausteine!

Das RehaBox®-Konzept beinhaltet und vereint die wichtigsten Parameter für einen erfolgreichen Gesundheitssport. Die Beratung erfolgt nach klaren Standards. Das Angebot wird langsam aufeinander aufgebaut (Rehasport, Präventionssport und Selbstzahlerangebote).

Die Trainingsangebote sind fest terminierte Zirkeltrainings in Gruppen unter fachlicher Trainingslei-



tung. Die Trainingsmodule sind Ausdauer+Beweglichkeit, Kraft und funktionelle Training. Für die Trainingsmodule sind Trainingspläne nach den bekannten Trainingsprinzipien hinterlegt.

Individuelle Diagnostik und Monitoring werden alle 3 Monate durchgeführt. Trainervorträge und theoretische Wissensvermittlung finden monatlich statt.

Verfolgen Sie ein Konzept!

Ganz egal ob Sie ein eigenes Konzept entwickeln oder das Rundum-Sorglos-Paket der RehaBox® buchen. Wichtig ist, dass Sie ein Trainings- und Betreuungskonzept in Ihrer Anlage umsetzen. Nur so grenzen Sie sich ab, nehmen Ihre Kunden mit und produzieren sichtbaren und nachhaltigen Erfolg.

Melden Sie sich gern bei uns!



Wer preisgünstige, weit verbreitete, aktuelle Werbung in der Fitnessbranche sucht, ist beim online Magazin, "Fitness News Germany, FNG" richtig.

Schon für 750€ plus Mehrwertsteuer, können Sie in der FNG, die inzwischen bereits über 50 000 Impressions hat, eine ganze Seite für Ihre Werbung buchen.

Für das blätterbare online Magazin schicken Sie uns einfach – wie beim gedruckten Heft gewohnt - Ihre Anzeige zu. Den Rest macht unser Mediendesigner für Sie kostenfrei.

Für nur 150€ zusätzlich, legen wir einen Link in Ihre Anzeige. Sobald ein Leser auf diesen Link tippt, kann er sich z.B. den von Ihnen geladenen Katalog Ihrer Produkte oder Dienstleistungen ansehen, oder Ihre besonderen Angebote.

Gerne veröffentlichen wir für unsere Kunden, kostenfrei Nachrichten aus Ihrem Unternehmen z.B. über neue Mitarbeiter, Kunden, neue Produkte oder Dienstleistungen



find us on:



FNG - Fitness News Germany ist eine Marke der Club Business Service GmbH Potsdamer Platz 2 53119 Bonn

Telefon: 0228 72 539 0 E-Mail: info@fitness-news-germany.de





HANSEFIT



FIRMENFITNESS? NATÜRLICH VON HANSEFIT!

Firmenfitness von Hansefit bedeutet höchste Qualität. Als zuverlässiger Partner bringen wir seit 2004 die Mitarbeiter unserer Kunden in Bewegung. Das große Vertrauen unserer Kunden macht uns stolz und weckt unseren Ehrgeiz – für uns ist Stillstand ein Fremdwort!

Wir sind die führenden Experten für die Gesunderhaltung der Mitarbeiter. Dank unserer jahrelangen Erfahrung wissen wir ganz genau, was ein erfolgreiches Firmenfitness-Programm ausmacht. Schon jetzt profitieren mehrere Hunderttausend Trainingsberechtigte von den innovativsten BGM-Lösungen auf dem Markt.

Wir können nur so stark sein wie unsere Partner, daher liegen uns unsere Verbundpartner besonders am Herzen. Einige Tausend Sport- und Gesundheitseinrichtungen aus Bereichen wie Fitness, Physiotherapie, Klettern, Schwimmen, Crossfit oder Tennis profitieren bereits von der langfristigen Bindung, die wir zu unseren Kunden haben. Die enge und vertrauensvolle Zusammenarbeit mit unseren Verbundpartnern ist uns dabei besonders wichtig.

- ANZEIGE -

WERDET TEIL UNSERES VERBUND- NETZWERKS UND PROFITIERT VON VIELEN VORTEILEN:



**ATTRAKTIVE
VERGÜTUNG**



**WACHSENDE
ZIELGRUPPE**



**SPANNENDE
VORTEILSWELT**



**LANGFRISTIGE
BINDUNG**



**HOCHWERTIGES
NETZWERK**



**PERSÖNLICHE
BETREUUNG VOR ORT**

MÖCHTET AUCH IHR GANZ EINFACH ZUSÄTZLICHE EINNAHMEN
GENERIEREN UND TEIL DES HANSEFIT-NETZWERKS WERDEN?

DANN KONTAKTIERT UNS DIREKT!



Hansefit GmbH & Co. KG · Osterdeich 6 · 28203 Bremen
T 0421 365 146-0 · E info@hansefit.de · hansefit.de

- ANZEIGE -

GYMPOOL TRAINIERE. EINFACH. ÜBERALL.

Werde Partner von GymPool und begeistere noch mehr Menschen von Deinem Sportangebot. Steigere Deine Auslastung OHNE Risiko, Aufwand und Mehrkosten.



**GARANTIERTES
ZUSATZEINKOMMEN**



**KOSTENLOSES
MARKETING**



**OHNE AUFWAND
UND KOSTEN**

Mehr Informationen unter
partner.gympool.de

**Besuchen Sie unseren
Online-Shop!**



**Jetzt die RVP-App
installieren!**

balori[®]
e-coordination

INNOVATIVES NEUROATHLETIK- TRAINING MIT SYSTEM

für Physiotherapie, Fitness,
Rehabilitation & Sport

MESSEN - BEWERTEN - VERBESSERN



KRANKENKASSENFÖRDERUNG
§ 20 SGB V.

- ▶ **Sofortige** Messergebnisse - Balance, Orientierung, Bewegungsqualität
- ▶ **Personalfreie** Betreuung Ihrer Patienten & Mitglieder
- ▶ **Einzigartige** Rücken- und Gelenkprävention
- ▶ **Optimierung** der Konzentrationsfähigkeit und mentalen Stärke
- ▶ **Schnelle** Trainingserfolge in kürzester Zeit
- ▶ **Kinderleichte** Bedienbarkeit

www.balori.info



Mal endlich auch ein paar Good News... zum Schmunzeln, Freuen oder Abschalten

RWE zieht Kohleausstieg
um 8 Jahre vor

Was sind gemischte Gefühle? Wenn die Schwiegermutter
rückwärts im neuen BMW auf die Steilklippe zufährt.

Fluggesellschaft lockert
Uniform-Regel

Hoffnung auf neues
Alzheimer-Medikament

Erster Schadstoffblitzer für
Containerschiffe in Wilhelmshaven

Maske warnt Träger*innen
vor Viren

„Ich würde ja gerne ein paar
Kilos verlieren. Aber ich verliere
nie. Ich bin ein Gewinner!“

Pessimist: „Schlimmer geht's nicht!“
Optimist: „Doch!“



ES GEHT WIEDER LOS -
WIR DÜRFEN WIEDER REISEN! 😊

FITNESSREISE

SYLT

10.09.-15.09.2023

JETZT PLATZ SICHERN!

Sylt buchen & viele weitere Fitnessreisen auf mimind.de

EMPFOLHEN VON
fit
FOR FUN

WhatsApp

0176-64 98 67 89

mimind
Aktiv & Lifestyle Reisen

- ANZEIGE -



Durch HARA verbesserte Kunden- und Patientenbindung:

- ✓ Exklusiv nur in Gesundheitsstudios, Hotels, Physio- und Arztpraxen
- ✓ Medizinische Zertifizierung
- ✓ Aufwertung der Trainings- & Therapieprogramme
- ✓ Schlankere Taille, flacher Bauch, gesunder Rücken u.v.m.
- ✓ Unterstützung bei Sport und Therapie

„Akzeptanz einer Beitragserhöhung durch Mehrwertschaffung!“



JETZT STANDORT SICHERN!

PERSÖNLICHEN BERATUNGSTERMIN VEREINBAREN & PARTNER WERDEN!

**030 / 92 03 83 68 14
info@harahealth.de**



Geschäftsführung

www.schranz-control.de,
Tel. +49(211) 995 40 439, info@schranz-control.de
www.rehavitalisplus.de,
Tel. +49(211) 995 40 438, info@rehavitalisplus.de



BERND SCHRANZ
1. Vorsitzender



SVEN SCHÖNBORN
2. Vorsitzender und
Personalwesen



CLAUDINE SCHRANZ
Fortbildung und
Studioleitung Vitalis



CARO SCHRANZ
Assistenz der
Geschäftsführung



REHA-KLAUS
Chef vom Dienst



FRIEDO HANNEMANN
Projektmanagement,
RehaBox®-Beratung
und RehasportNews



NIKLAS ARNOLD
Aus- und Fortbildungs-
leiter, Kooperationen
und RehaBox®-Beratung



AHMAD HALAK
Webdesigner /
Content Creator



NIKLAS WEIS
Online-Marketing



**RehaBox®
und Projekt-
management**



ANDRÉ KASPAR
Assistenz RehaBox®

Digitales Marketing



EVELYN HARZ
Sozial Media Marketing



ELMAR BAKHTIOZIN
Webentwickler



PHILIPP NEIGENFINDT
Customer Relationship
Management



CHRISTOPH SCHUMACHER
CRM-Beratung,
-Schulungen, -Vertrieb



BARBARA PIECHOTTA
Visuelle Kommunikation
und Grafik-Design

Kundenbetreuung



DOMINIC KRUTZ
Vertrieb, Beratung und
Qualitätsmanagement



RESAT STOJANOVIC
Zertifizierungswesen



TIM GABERT
Auszubildender

Auszubildende



SELIN SAKR
Auszubildende



SABRINA REICHERT
Vereinsverwaltung
und Abrechnung



VERENA KAMMELTER
Finanzwesen



MEDINA LETIC
Auszubildende



VANESSA-MAE STOCK
Auszubildende

Verwaltung



STEFANIE EXNER
Abrechnungswesen
und Clearing



MARIO ZINGSHEIM
IT und Software

IHR ERFOLGSWEG IM GESUNDHEITSSPORT



★
Angliederung und Zertifizierung beim RVP

JETZT STARTEN!

☆☆
Arztakquise Website Landinpage

☆☆☆
Reha-Gymnastik mit KV
Übungsleiteschein -B- Rehasport Orthopädie

☆☆☆☆
Zusatzangebot im Rehasport
Präventionskonzepte nach §20 SGB V

☆☆☆☆☆
Ausbildung zum Gesundheitsexperten

☆☆☆☆☆

REHABOX®
Lizenzsystem

REHASPORT #GERADEJETZT!

- > QUICK-CHECK-IN FÜR SCHNELLSTARTER
- > TEILNAHME AN DER RVP APP
- > INDIVIDUELLE INFOS FÜR WECHSLER
- > INDIVIDUELLE INFOS FÜR NEUEINSTEIGER



Werden Sie jetzt mit
RehaVitalisPlus erfolgreich!



Alles aus einer Hand.
Experten in jedem
Fachbereich.
Täglich erreichbar!

Ihr Ansprechpartner:
Philipp Neigenfindt
Tel. +49 (0)211-99 540 439
info@rehavitalisplus.de
rehavitalisplus.de

RehaVitalisPlus
e.v.
... einfach gesund werden

In Kooperation mit
Schranz Control
UNTERNEHMENSBERATUNG IM GESUNDHEITSSPORT